



SAP NOW

Medellín

Ricardo Carlotto
Marzo 7, 2019

Diseñando estrategias sostenibles y **márgenes rentables** para su negocio

Ricardo Carlotto, SAP
Marzo 07, 2019



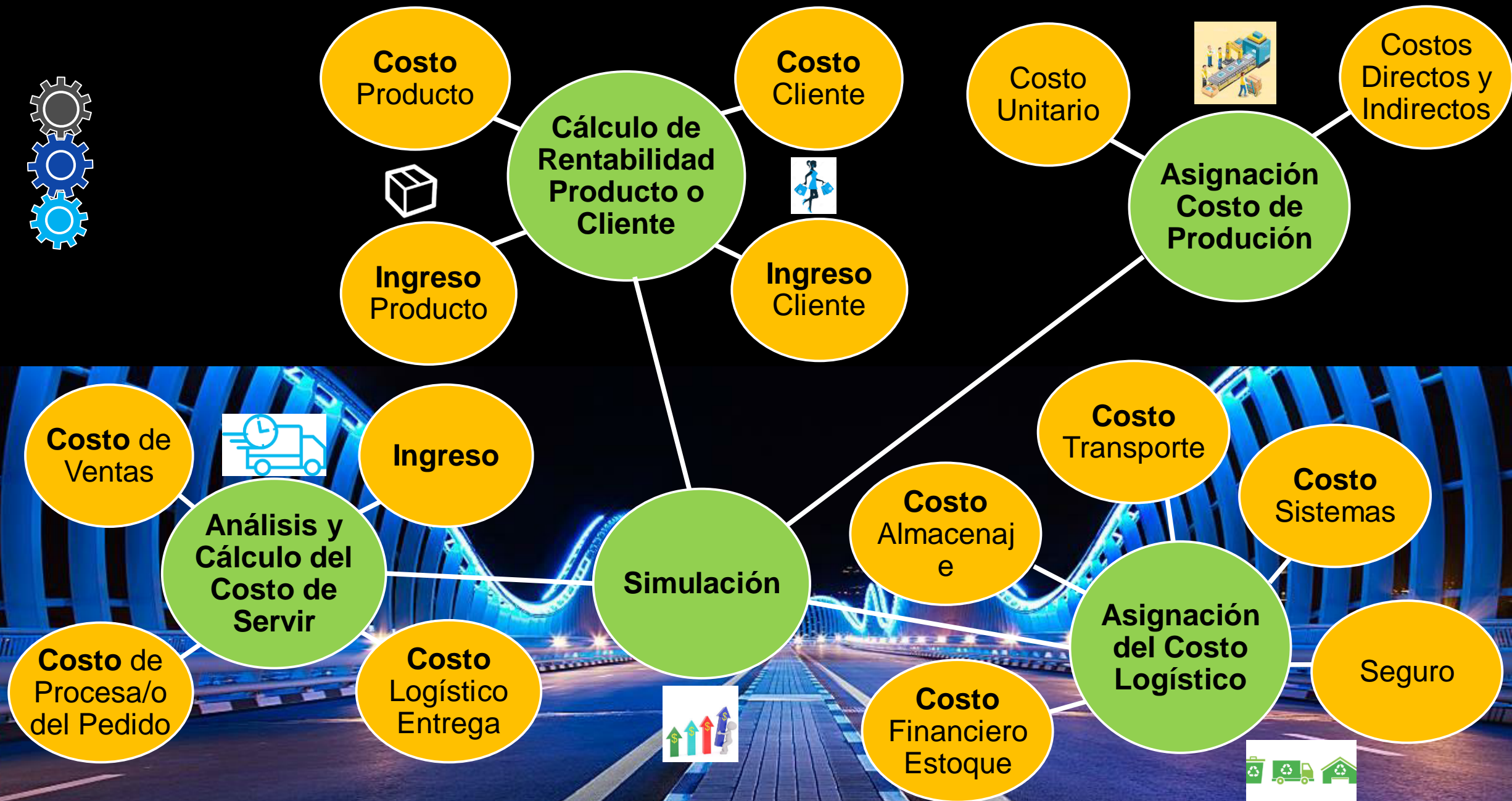
¿Cómo saber dónde el **recurso financiero** asignado es más rentable o deficitario con transparencia y total visibilidad?

¿Es posible **simular** el impacto de un descuento o servicio adicional, un cambio en el proceso productivo o de variación en la alícuota tributaria en la rentabilidad de un producto?

¿Es posible ver con claridad la **rentabilidad** generada por pedido de compras, agregando por cliente o proveedor dentro de cada región o área de negocios?

¿Cómo crear reglas complejas de asignación de **costos** y procesar enormes volúmenes de datos en la visión más granular posible de pedido, producto o cliente y en la velocidad que el negocio requiere? ...

Casos de Uso



Análisis de Rentabilidad direccionando la estrategia

Bién de Consumo



Análisis de

Análisis de

Análisis de

Análisis de

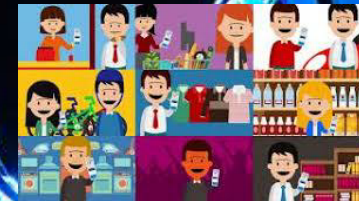
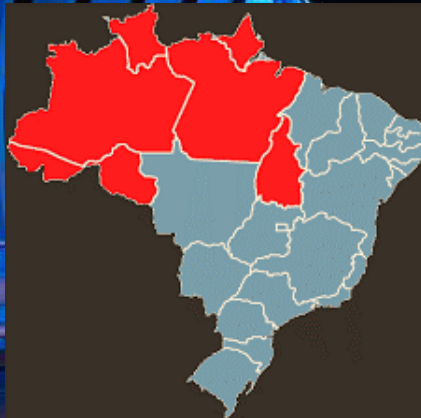
Rentabilidad por Región



Análisis de

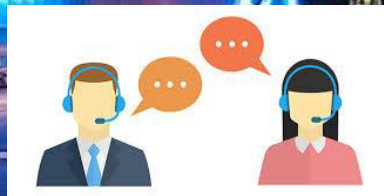
Análisis de

Rentabilidad por Proveedor



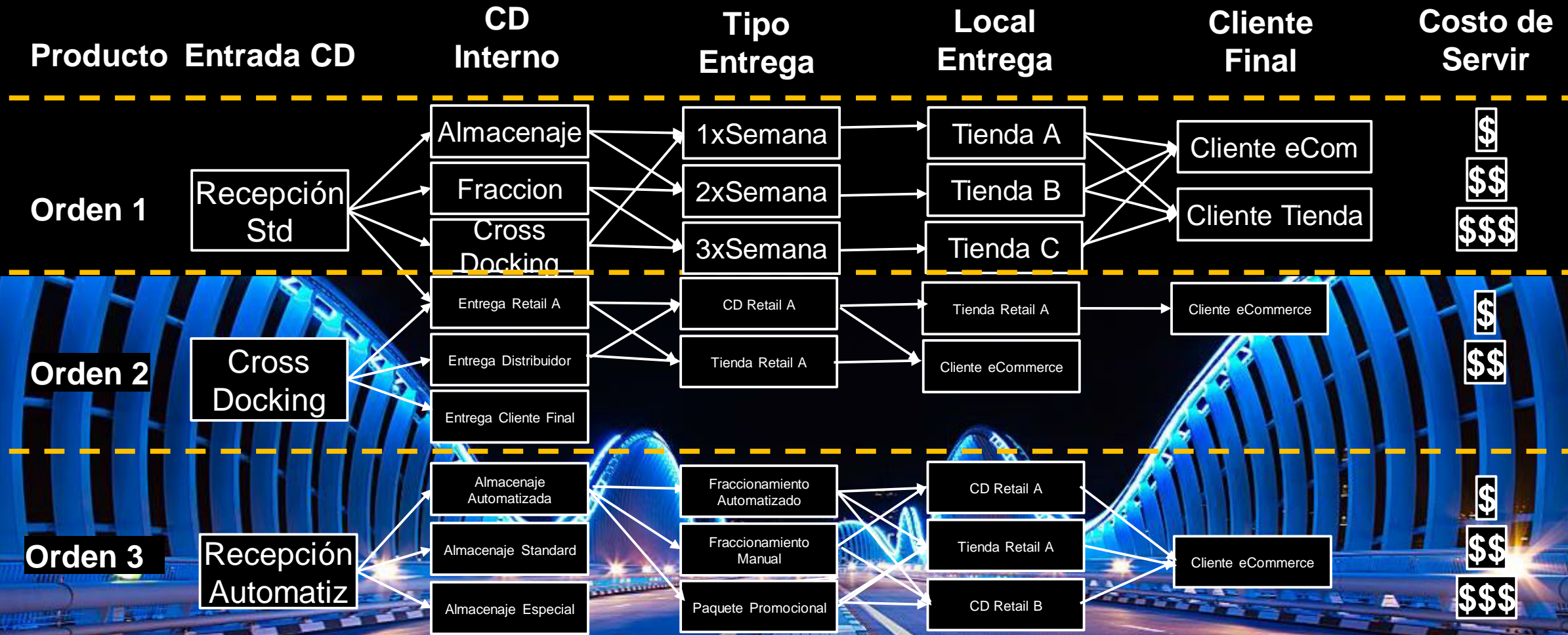
Flexibilidad:
Rentabilidad en la visión deseada

Performance:
Rentabilidad en la menor granularidad



Análisis de rentabilidad direccionando la estrategia

Ejemplo ficticio de un costo de servir

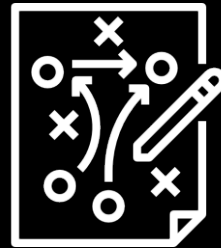


SAP Profitability and Performance Management

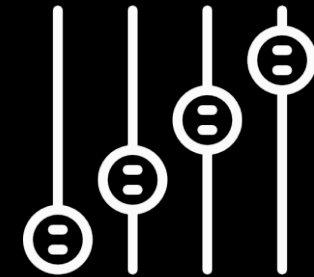
Problemas enfrentados por las compañías en la perspectiva de sistemas



**Complejos
Banco de
Datos**



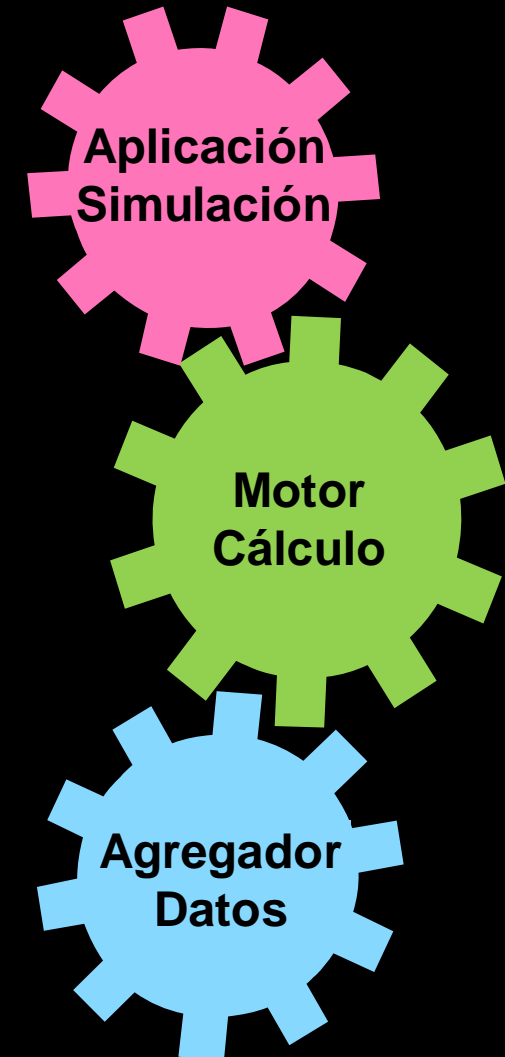
**Procesos
Largos**



**Falta de
Contról**

SAP Profitability and Performance Management Overview

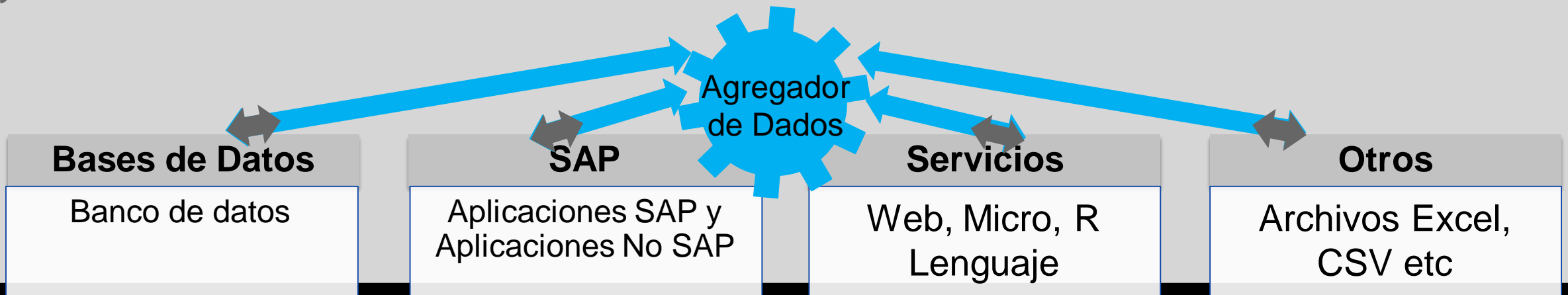
- **Alta performance** – Solución nativa en SAP HANA
- **Integración superior** – Agnóstica de Fuente y Destino
- **Flexible** – Mantiene y ejecuta complejas asignaciones, reglas y simulaciones
- **Facil de usar:**
 - Orientada a los usuarios de negocios
 - Participación mínima de TI
- **Transparente** – Completa trazabilidad y auditabilidad



Componente 1: Agregador de Datos

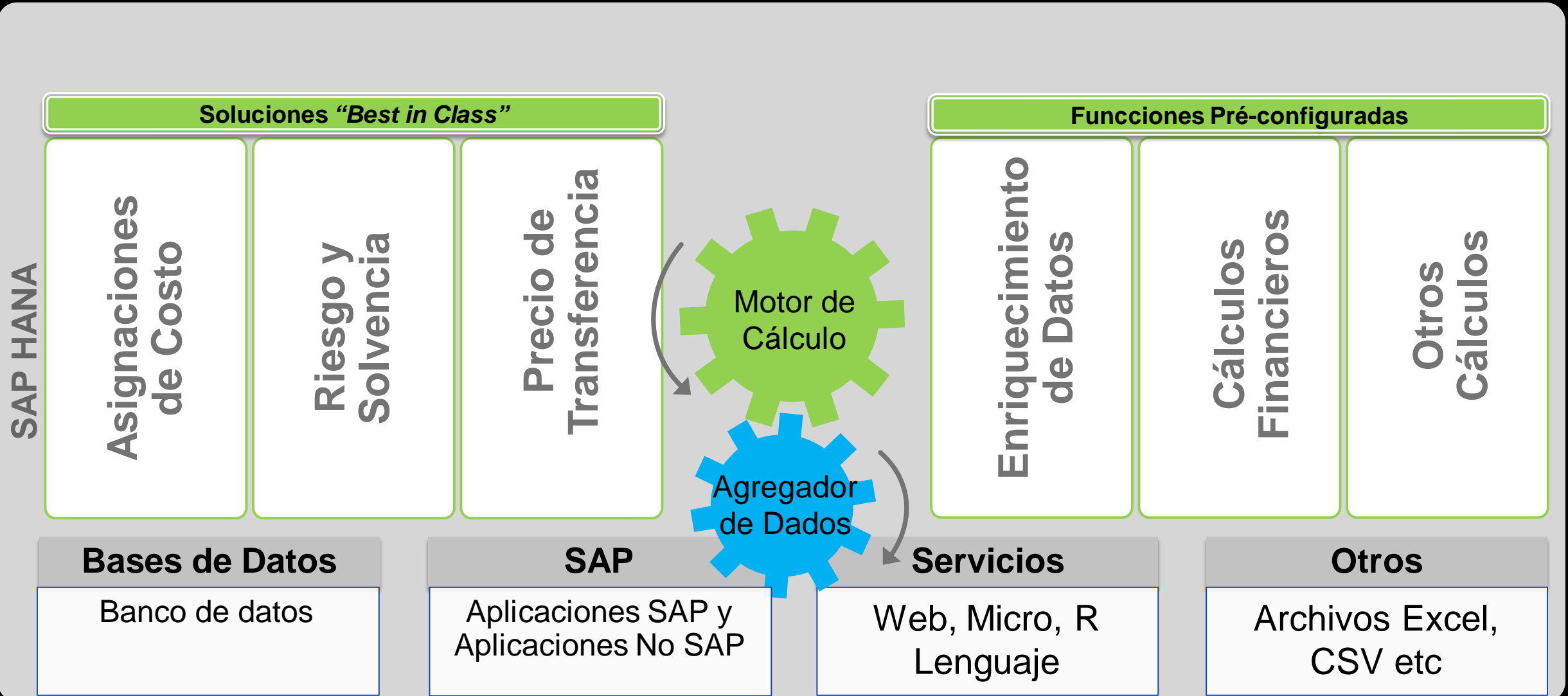
Alta performance... sin redundancia de datos

SAP HANA



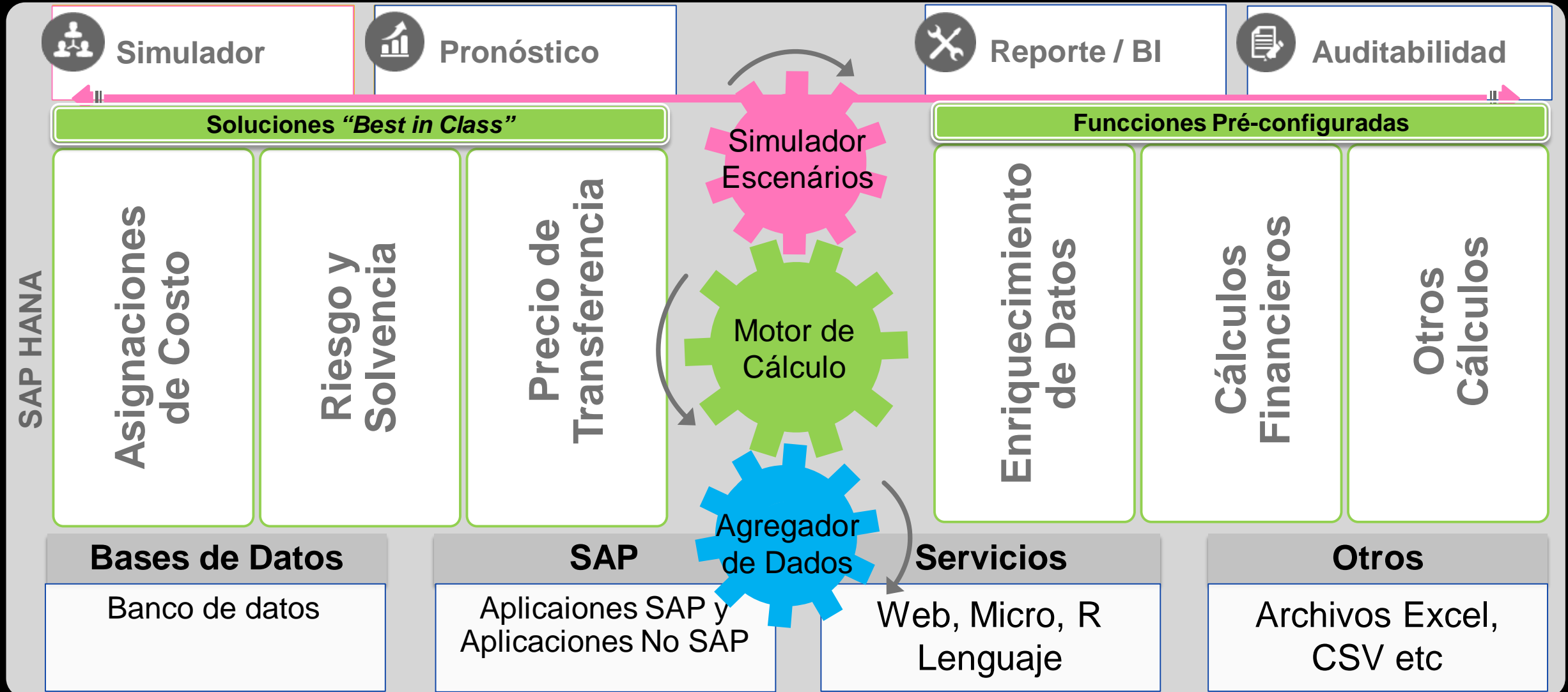
Componente 2: Motor de Cálculo

Procesa altos volúmenes de datos



Componente 3: Simulador

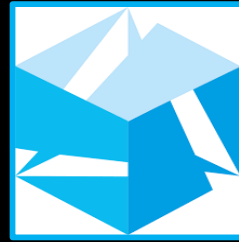
Análisis en detalle en el tiempo real y con total trazabilidad



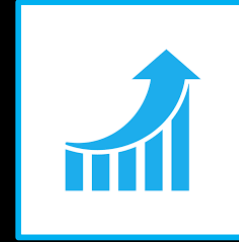
Beneficios



Rentabilidad
DECISIONES
Más Inteligentes



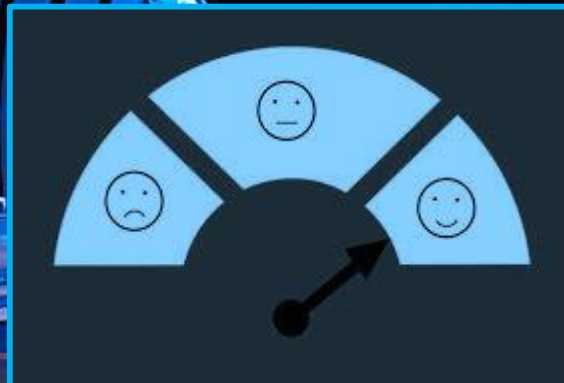
Rentabilidad
SIMULACIÓN
Cenarios



Rentabilidad
APALANCA
Transformaciones
en los Negocios

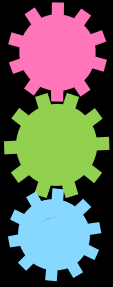
Rentabilidad
MILLIONES

Órdenes
Clientes
Productos
Proveedor
Procesos



Rentabilidad
**NO
SOLO
Ventas**

Resultados en el mundo real

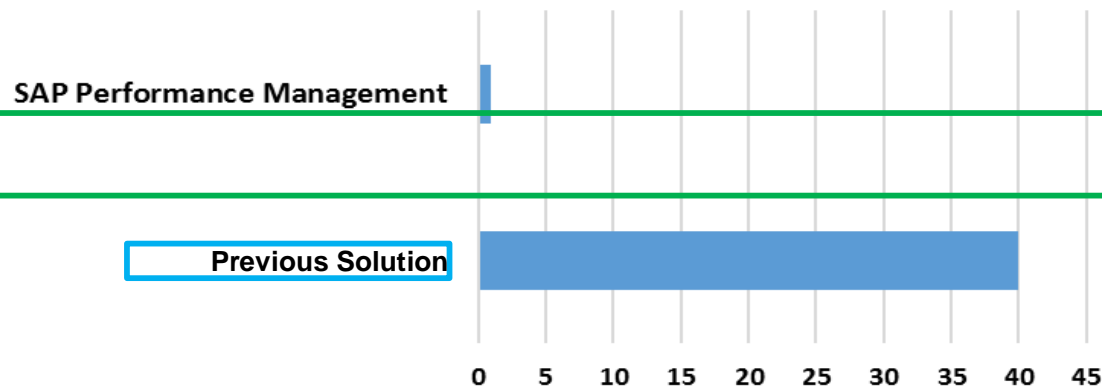


- ❑ **Asignación de Costo**
 - ✓ Tiempo de asignación reducido desde **20 horas para 10 minutos** y con más transparencia
- ❑ **Asignación de Costo**
 - ✓ Procesados 20 ciclos de 10M de registros de costo en **40 segundos comparado al proceso existente de 40 minutos**
- ❑ **Alto Volumen de Datos**
 - ✓ Se brindó la capacidad de **ejecutar cálculos en ~ 6 mil millones de registros**, que antes era inalcanzable.
- ❑ **Planificación Decentralizada**
 - ✓ Se procesaron **6.5B transacciones mensuales en 1 hora** en comparación con 48 horas en la solución anterior
- ❑ **Simulaciones Multianuales**
 - ✓ Se procesaron **+50 análisis what-if** con más de 150 KPIs en millones de clientes **en menos de 5 minutos**

Más velocidad en los procesos y simulaciones

Proporcionando precioso ahorro de tiempo para el negocio

Reducción del tiempo de procesamiento
desde 40 horas para menos de 1 hora
(6.5 mil millones de registros por més)



SAMSUNG

Escenario con 1000+ Asignaciones
6.5 mil millones registros por més
resultan en 120 million de objetos de costo con
400 KPI's por proceso

Tiempo de completa implementación en el



↓ **5 Months**

- ⇒ Apalanca cientos o mismo miles de cores de computación en paralelo
- ⇒ Capacidad de integración moderna. Acceso remoto en tiempo real trayendo ahorro en el tiempo de implementación y de procesamiento

Rentabilidad al nivel individual de cliente

Caso de Éxito



Organización:

Compañía de Cosmético

Headquarters:

Lima, Peru

Productos:

Cosméticos para mujeres

Operación:

~ 850 mil consultoras de ventas en 15 países en America Latina

Objetivos de Negocios

- (1) Cálculo de las tasas y precios de transferencias entre Entidades. Para el reporte gerencial y cálculo de los Impuestos para la Entidade Fiscal
- (1) Distribución del ingreso y costo para cada región y sus gerentes de área
- (2) Cálculo y simulación del “Plan de Costos” y cómo esos costos pueden ser impactados por las variaciones.
- (3) Costo por actividad (ABC)

Por qué SAP?

- Integración con HANA y S/4 HANA
- Flexibilidad para definir y crear diferentes modelajes financieros
- Solución orientada al usuario de negocio con involucrimiento minimo de TI
- Mitigación de penalidades por cuenta de los reportes financieros manuales con errores
- Reducción de los riesgos tecnológicos y de auditoria

Rentabilidad al nivel individual de cliente

Caso de Éxito



Organización:

Banco Atlántida

Headquarters:

Tegucigalpa, Honduras

Productos y Servicios

Institución financiera familiar líder en servicios de banco y de seguro

Clientes:

~ 1 million en Honduras, El Salvador y Belize

Objetivos de Negocio

- Transformación Digital de acuerdo con el abordaje SAP
- Simplificada pero moderna arquitectura de TI
- Habilitación de la expansión internacional
- Cumplir con las normativas de compliance
- Ganar market share con servicios digitales
- Transparencia en los costos a nivel de cliente individual así como reducción de costos

Por qué SAP?

- Soluciones integradas para banco digital, core banking, contabilidad, análisis de rentabilidad y gestión de datos
- Implementación y operación asequibles también para bancos pequeños y medianos
- Arquitectura moderna evitando esfuerzos de redundancia y reconciliación de datos
- Mejores prácticas SAP en contenido de negocios y modelo de datos



 Banco
Atlántida

Muchas Gracias!

Ricardo Carlotto

Analytics Global COE Americas

ricardo.carlotto@sap.com

+55 11 9 98160-4692