

Laissez vos prévisions statistiques s'épanouir avec SAP IBP...



OLIVEHORSE
Experience. The difference.

+15-25%
Forecast accuracy

Vous n'êtes pas certain de pouvoir tirer profits d'une mise en œuvre de SAP IBP Demand? Vous ne comprenez pas très bien quels avantages tirer des algorithmes basés sur le *Machine Learning* ? Vous voulez visualiser des preuves de maturité du produit et de ses avantages avant de vous lancer dans une aventure IBP?

Intégrant vos propres données, notre offre '*Statistical Greenhouse*' vous permet de comparer la qualité des algorithmes de SAP IBP par rapport aux résultats de votre outil de planification actuel, que ce soit APO DP ou un logiciel non-SAP. Des résultats tangibles et chiffrables pourront être utilisés pour votre analyse de rentabilisation d'une solution SAP IBP.

Le processus

Notre prestation '*Statistical Greenhouse*' s'étale sur 3 semaines (*).

Après une réunion de lancement au cours de laquelle les objectifs et le périmètre de l'exercice sont partagés avec les principaux utilisateurs, des modèles de données vous sont fournis et doivent être complétés avec les données de bases nécessaires et l'historique des ventes..

L'équipe Olivehorse configurera ensuite notre système interne SAP IBP et partagera les premiers résultats de l'exécution des prévisions statistiques réalisée dans SAP IBP.

Après avoir examiné ensemble les résultats, de nouveaux *Sales Actuals* sont chargés dans SAP IBP afin de générer le prochain cycle de prévisions statistiques. Etc...

Les résultats peuvent être analysés via Dashboards SAP IBP ou Excel.

Enfin, nous présentons nos conclusions sur site, avant de vous fournir un *Executive Summary*.

* La durée exacte sera convenue en fonction du nombre de niveaux de planification (réf: 3 niveaux Article et 2 niveaux Customer Hierarchy) à traiter et du nombre d'itérations à exécuter.

Cas d'étude

Un récent exercice pour un client portait sur les articles (~200) de 2 marques.

Les Sales Actuals ont été établis pour une période de 3 ans. Une prévision statistique a ensuite été générée pour chaque mois de l'année suivante, ce qui a permis au client de comparer les résultats statistiques du plan IBP avec ses propres données.



Les prévisions ont été établies à divers niveaux de la hiérarchie des produits avec différents algorithmes incluant le *Gradient Boosting (Machine Learning)*. Le modèle le plus concluant a ensuite été utilisé pour générer chaque prévision.

Les résultats ont montré une augmentation moyenne de 23% et 33% de la précision des prévisions par catégorie – avec un score remarquable de 27% et 32% pour les SKU «A» dans chaque catégorie.

Pour plus d'informations, veuillez contacter Alex Kastalli :
+33 (0)6 44 31 15 58 ou alex.kastalli@olivehorse.com



Key Figure	PRODFAMILY											
	Jan-17	Feb-17	Mar-17	Apr-17	May-17	Jun-17	Jan-17	Feb-17	Mar-17	Apr-17	May-17	Jun-17
Actuals Qty	4	0	7	0	0	0	4	0	0	0	0	0
Corrected History	0	0	0	0	0	0	140	165	140	165	140	165
Corrected History (System generated) - IQR	48	19	179	179	179	179	140	165	140	165	140	165
Corrected History (System generated) - Subs Missing Values	48	19	179	179	179	179	140	165	140	165	140	165
Ex-Post Forecast Quantity - Variance	78	163	108	188	188	188	188	188	188	188	188	188
Ex-Post Forecast Quantity - Arr Exp	215	160	90	90	90	90	110	136	110	136	110	136
Ex-Post Forecast Quantity - Auto Exp	0	129	87	87	87	87	114	150	114	150	114	150
Ex-Post Forecast Quantity - Best Fit	81	70	186	186	186	186	182	182	182	182	182	182
Ex-Post Forecast Quantity - Gradient Boosting	81	70	186	186	186	186	182	182	182	182	182	182
Statistical Forecast Qty - ARIMA	1	104	304	645	76	62	1	104	1	104	1	104
Statistical Forecast Qty - ARR Exp Smooth	21	21	21	31	31	31	21	21	21	21	21	21
Statistical Forecast Qty - Auto Exp Smoothing	29	28	26	24	26	124	29	28	29	28	26	124
Statistical Forecast Qty - Best Fit	2	0	0	0	0	0	2	0	2	0	0	2
Statistical Forecast Qty - Gradient Boosting	80	164	233	66	48	13	80	164	80	164	80	164
Model Fit Error: MAPE ARIMA Time Series	0	0	0	520	866	866	0	0	0	0	0	0