

# Una nueva manera de implementar



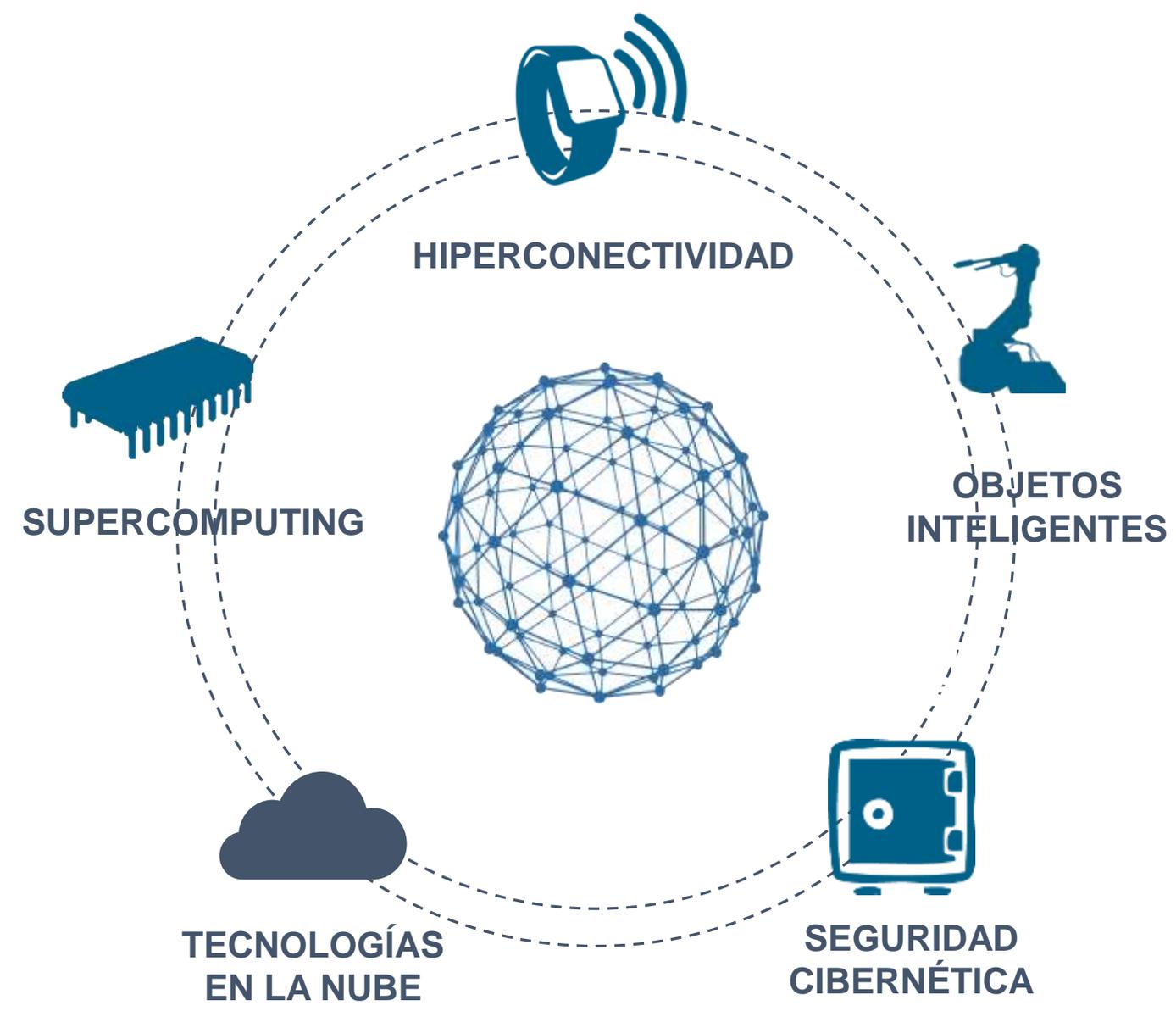
SAP S/4HANA Cloud

altim<sup>®</sup>

# 01

## Tendencias

Cinco tendencias están cambiando drásticamente la economía y generan nuevas oportunidades y necesidades para la empresa y el consumidor



# El mundo digital y en red

Últimos 2 años

**90%** 

de los datos mundiales generados<sup>1</sup>

Últimos 2 años

**40%** 

Crecimiento en la adopción de redes empresariales<sup>2</sup>

Finales de 2020

**212 billion** 

Cosas que estarán conectadas<sup>3</sup>

para 2020

**9 billion** 

Usuarios de móviles en el mundo<sup>4</sup>

EN 2016

**79%** 

Flujo de trabajo procesado en la nube<sup>5</sup>

<sup>1</sup> [ScienceDaily](#), May 22, 2013.

<sup>2</sup> [Technology Adoption Report on Business Networks](#), Ardent Partners, 2014.

<sup>3</sup> [Internet of Things \(IoT\) 2013 to 2020 Market Forecast: Billions of Things, Trillions of Dollars](#), IDC, 2015.

<sup>4</sup> [Statista](#), 2017.

<sup>5</sup> [Cisco Global Cloud Index: Forecast and Methodology for 2015-2020](#).

# Objetivos

# Transformación Digital

Experiencia de Usuario

Optimizar los productos y activos

- Aceleración y optimización de los procesos de negocio.
- Personas, dispositivos, empresas y redes empresariales interconectados.
- Adaptación al mercado en tiempo real.

Fidelización del equipo de trabajo

Colaboración de proveedores y redes empresariales





# Qué es SAP S/4HANA



# Las tendencias en la economía digital

## ¿ Por qué tecnología Cloud?



Presión en los márgenes



Aumento en el riesgo de la seguridad



Aumento de la globalización



# Por qué SAP S/4HANA? En el Cloud?



## Insights instantáneos y en tiempo real para una mejor toma de decisiones

- Tecnología in-memory
- Análisis integrados



## Gestión eficaz

- Gestionados por SAP y cliente
- Fácil de instalar mejoras y actualizaciones



## Procesos que se reinventan para un mayor rendimiento

- Rendimiento y velocidad optimizados
- Integración nativa con las soluciones SAP



## Seguridad

- Seguro y protegido 24/7 por un grupo de expertos dedicados



## Experiencia usuario de FIORI para una mayor productividad

- Responsivo en todos los dispositivos, mobile first
- Apoyo para una toma de decisiones proactiva



## Arquitectura simplificada para un TCO más bajo

- Lean data footprint
- Desarrollo en cloud para una mayor flexibilidad

**LA ÚLTIMA GENERACIÓN DE BUSINESS SUITE PARA UN MUNDO DIGITAL....**

**en SAP S/4HANA Cloud**



# La Solución

## Opciones despliegue SAP S/4HANA

	SAP S/4HANA On-premise	SAP S/4HANA Enterprise Cloud	SAP S/4HANA Private Cloud	SAP S/4HANA Public Cloud
<b>Alcance</b>	Total	Total	Total	Actual: procesos de negocio core digitales Futuro: Total
<b>Flexibilidad</b>	Total, extensiones y modificaciones	Total, extensiones y modificaciones	Total con paquetes estándar, extensión posible del código estándar	Flexibilidad con procesos guiados: Extensión posible de código estándar
<b>Licencia SW y BBDD</b>	Licencia y mantenimiento tradicional	Licencia y mantenimiento tradicional + modelo de suscripción	Contrato de suscripción único	Contrato de suscripción único
<b>AMIS</b>	Responsabilidad de cliente	Disponíble como opción adicional específica de cliente	AMS estándar incluido en un único contrato de suscripción	Incluido en contrato de suscripción único
<b>Soporte</b>	Basado en el acuerdo de soporte	Opciones específicas de cliente	Cloud Enterprise Support	Cloud Enterprise Support
<b>Gestión de sistema</b>	Cliente	Cliente	Responsabilidad compartida.	SAP
<b>Modelo de gestión</b>	El cliente es responsable de la actualizaciones	El cliente decide sobre las actualizaciones pero puede delegar (Coste adicional)	Responsabilidad compartida. El cliente es responsable del proyecto y testeo	SAP proporciona las actualizaciones
<b>Acceso usuario final</b>	WEB + SAPGui	WEB + SAPGui	WEB + SAPGui	Solo Web
<b>Ciclo innovación</b>	Anual	Anual	Liberado y aplicado anualmente	Liberado y aplicado trimestralmente



# La Solución

## Opciones despliegue SAP S/4HANA

	SAP S/4HANA On-premise	SAP S/4HANA Enterprise Cloud	SAP S/4HANA Private Cloud	SAP S/4HANA Public Cloud
<b>Alcance</b>	Total	Total	Total	<b>Actual: procesos de negocio core digitales</b> <b>Futuro: Total</b>
<b>Flexibilidad</b>	Total, extensiones y modificaciones	Total, extensiones y modificaciones	<b>Total con paquetes estándar, extensión posible del código estándar</b>	<b>Flexibilidad con procesos guiados: Extensión posible de código estándar</b>
<b>Licencia SW y BBDD</b>	Licencia y mantenimiento tradicional	Licencia y mantenimiento tradicional <b>+ modelo de suscripción</b>	<b>Contrato de suscripción único</b>	<b>Contrato de suscripción único</b>
<b>AMIS</b>	Responsabilidad de cliente	Disponíble como opción adicional específica de cliente	AMS estándar incluido en un único contrato de suscripción	Incluido en contrato de suscripción único
<b>Soporte</b>	Basado en el acuerdo de soporte	Opciones específicas de cliente	<b>Cloud Enterprise Support</b>	<b>Cloud Enterprise Support</b>
<b>Gestión de sistema</b>	Cliente	Cliente	<b>Responsabilidad compartida.</b>	<b>SAP</b>
<b>Modelo de gestión</b>	El cliente es responsable de la actualizaciones	El cliente decide sobre las actualizaciones pero puede delegar (Coste adicional)	Responsabilidad compartida. El cliente es responsable del proyecto y testeo	<b>SAP proporciona las actualizaciones</b>
<b>Acceso usuario final</b>	WEB + SAPGui	WEB + SAPGui	WEB + SAPGui	<b>Solo Web</b>
<b>Ciclo innovación</b>	Anual	Anual	<b>Liberado y aplicado anualmente</b>	<b>Liberado y aplicado trimestralmente</b>



# SAP S/4HANA Cloud

SAP S/4HANA



La solución

SAP S/4HANA Cloud es el ERP de nueva generación de SAP in-memory con las principales ventajas de las soluciones en la nube..

Proporciona la escalabilidad, facilidad de administración y seguridad que las empresas necesitan



**Para dedicarse a  
su negocio y no  
la tecnología**

## **SAP S/4HANA Cloud**



ESCALABILIDAD



SENCILLEZ

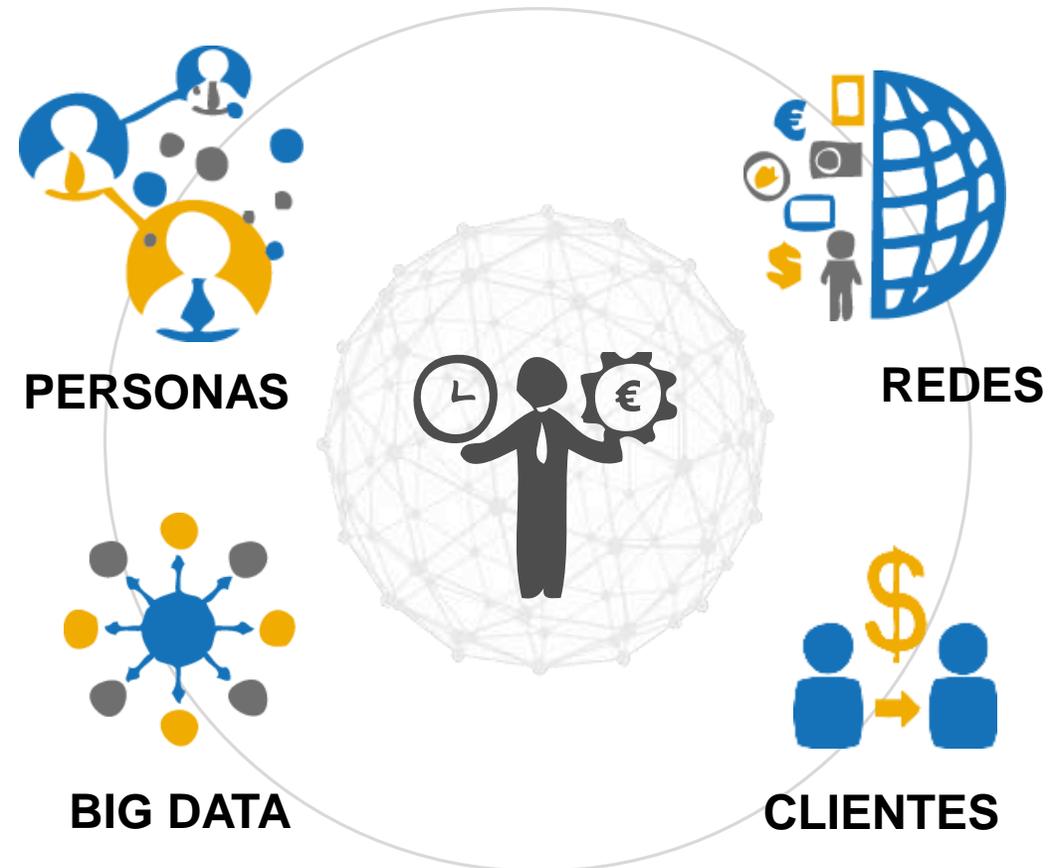


SEGURIDAD



# SAP S/4HANA Cloud

El Core digital de S/4HANA Cloud, proporciona desde la nube un entorno centralizado que da servicio a la infinidad de funcionalidades de la empresa actual. Conecta Personas, Redes, Big data y clientes, y detectando en el momento las oportunidades.



## INMEDIATEZ

Información instantánea y en tiempo real para tomar mejores decisiones y aumentar la productividad.

01

## INTELIGENCIA

Análisis predictivo de los datos proporcionando sugerencias de oportunidades de negocio.

02

## INTEGRACIÓN

Conecta entre si los departamentos y filiales de la empresa, y con el mundo a través de redes, clientes, Big Data...

03

## SENCILLEZ

Mejor experiencia de usuario con FIORI, intuitiva y personalizada para cada dispositivo.

04

# Claves del éxito



05

## RÁPIDA IMPLEMENTACIÓN.

Gracias a la preparametrización del sistema en la nube, sólo hay que introducir los datos y empezar a trabajar sin riesgos.

06

## PAGO POR SERVICIO.

Sin desembolsos iniciales por recursos sin uso. La finalización del el servicio supone dejar de pagar.

07

## BUENAS PRÁCTICAS.

No hay que perder el tiempo pensando en cómo hacer las cosas. Sólo seguir las pautas marcadas y reconocidas como exitosas dentro de cada sector.

08

## TRABAJO EN BASE A OBJETIVOS.

Una vez establecidos los KPI's, en el escritorio de la aplicación se notifican los pasos a seguir para lograr dichos objetivos.

# Escenarios con soluciones conectadas

En las compañías, es importante el estudio previo de viabilidad de una operación, para anticiparnos a situaciones de impago.

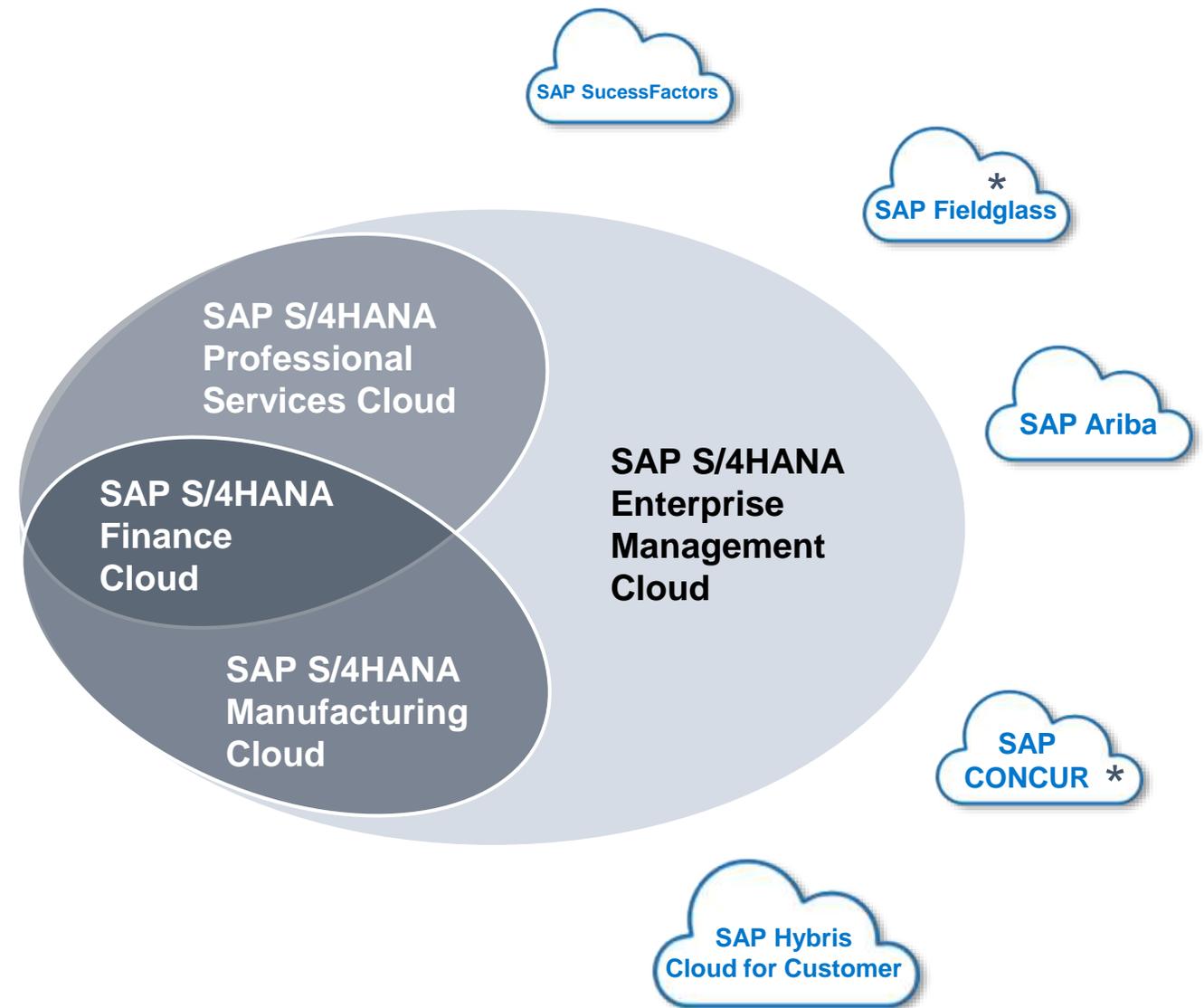


# 04

## Escenarios

**Una solución para cada escenario conectadas entre sí**

Un alcance completo y modular para resolver las necesidades empresariales



# 04 Escenarios

## Escenario Gestión empresarial

### SAP S/4HANA Enterprise Management

Core digital para la empresa con todos los beneficios que proporcionan las soluciones en la nube.



### El ERP para la economía digital actual.

- **Fuente única de datos** veraz para toda la empresa con procesos de inicio a fin totalmente integrados.
- Mejores decisiones y más transparentes usando una **única plataforma** para transacciones y analíticas.

### Sencillez en la implementación y el uso.

- **Procesos preconfigurados** que permiten iniciar la productividad en un tiempo reducido. SAP Activate.
- **Experiencia de usuario simple**, intuitiva y diseño responsive.
- Acceso a la **información de forma instantánea** con analíticas incorporadas.
- **Configuración guiada** que permite adaptar los procesos a medida que son necesarios para los usuarios de negocio y de IT.

### Facilidad de gestión para centrarse en la innovación.

- **Actualización y configuración** con las herramientas de gestión del ciclo de vida de SAP S/4HANA.
- Fácil escalabilidad.

# 04 Escenarios preconfigurados

The screenshot displays the SAP Best Practices Explorer interface. At the top, it shows the navigation path: "Browse Packages / SAP S/4HANA / Cloud / SAP Best Practices for SAP S/4HANA Cloud for Enterprise Management Spain Localization". A description box on the left states: "Accelerate and simplify the adoption of SAP S/4HANA Cloud for faster time to value, using best practice business processes with the knowledge of being legally compliant in different countries." To the right, there are fields for "Version" (set to "Spain Localization"), "Language" (set to "EN"), and a "Direct link to package" (https://rapid.sap.com/bp/BP\_CLD\_ENTPR). Below this, a navigation bar includes "Overview", "Solution Scope", "Accelerators", and "Find Out More". The "Solution Scope" section is highlighted with a rounded rectangle and contains a table of scope item groups:

Name	Description
> Supply Chain	Enable demand-driven, responsive supply networks, by preparing for variability at lowest cost, using automation. Real time responses to supply, increase profits, shorten lead times, and provide visibility with intelligent response and supply orchestration.
> Finance	Achieve excellence in financial management & accounting with regulatory compliance and improved margins. Achieve instantaneous financial insight at any time, from anywhere using best practices and machine learning automation, in place of excel.
> Sales	Engage empowered customer in real time via insights from their digital behavior, for retention and unique experience, reducing customer acquisition costs. Companies today need to adapt to this new reality to engage customers and succeed.
> Sourcing and Procurement	Companies often focus on revenue; Understanding organization spend and removing inefficiencies with machine learning can increase profits by five times. The key to maximizing procurement's success in this critical role is to deliver consistent quality, savings, and compliance over time.



[Enlace disponible con la documentación de todos los escenarios por área:](https://rapid.sap.com/bp/#/browse/categories/sap_s%254hana/areas/cloud/packageversions/BP_CLD_ENTPR/S4CLD/1708/ES/9)

[https://rapid.sap.com/bp/#/browse/categories/sap\\_s%254hana/areas/cloud/packageversions/BP\\_CLD\\_ENTPR/S4CLD/1708/ES/9](https://rapid.sap.com/bp/#/browse/categories/sap_s%254hana/areas/cloud/packageversions/BP_CLD_ENTPR/S4CLD/1708/ES/9)

# 04 Escenarios preconfigurados

[SAP Best Practices for SAP S/4HANA \(on premise\) /](#)

## Sell from Stock (BD9)

 Description:  
This scope item describes the entire process sequence for a standard sales process (Sale-from-Stock) with a customer. The business process encompasses all steps from creating an order to the clearing of a customer account after receipt of payment.

[Overview](#) [Details](#) [Configuration](#) [Used In](#)

The process starts with the creation of a customer and standard sales order. Depending on the customer and the material, various special events take place during order entry, such as customer or material pricing.

If enough material exists in the required storage location, the process proceeds normally. If not, a stock movement takes place. Picking slips are generated to stage the product for shipment to the customer. Once picked, the physically shipped quantity must be registered in the system to ensure that there are no differences between the sales order and the delivery document.

After the completion of picking, the shipping specialist relieves the inventory. This inventory relief is the actual recording of the physical quantity that is being shipped to the customer. The cost of goods sold is recorded in financial accounting.

Once the inventory is relieved, you can invoice the delivery and record the revenue and the cost of goods sold in management accounting.

- > Business Benefits
- > Key Process Flows

### Details

 <b>Test script</b> A procedure for testing the activated system according to the defined business process.	 <b>Process model</b> A representation of the business process to show how the software works as standard.	 <b>Process model (BPMN2)</b> A representation of the business process to show how the software works as standard, for displaying and editing in process modeling applications.
---	--	---

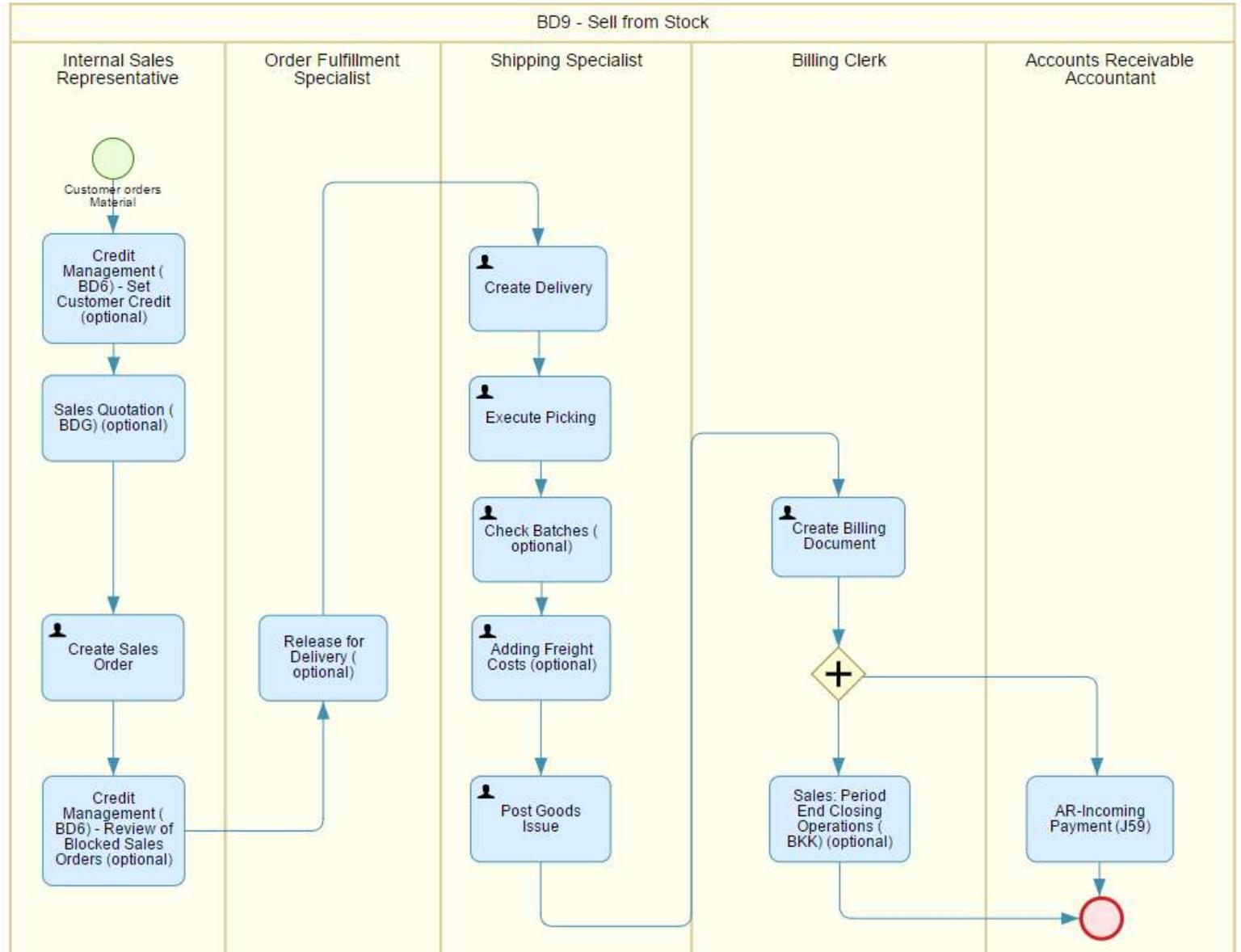
### Configuration

 Building Blocks

Filter Building Blocks by Name and Description 

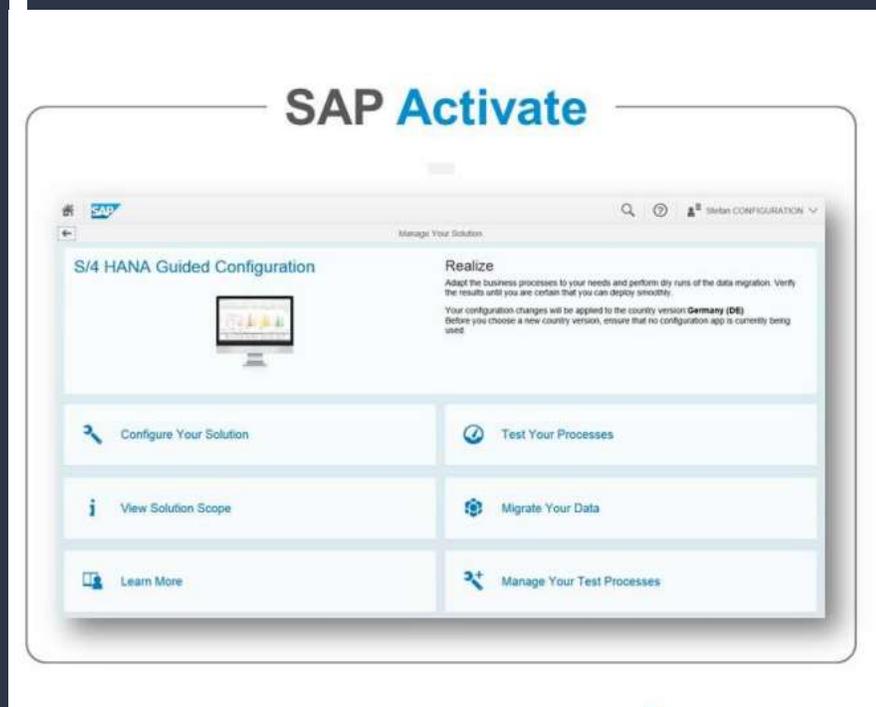
# 04 Escenarios preconfigurados

## Sell from Stock (BD9)



# Mapa de ruta

## Metodología SAP ACTIVATE

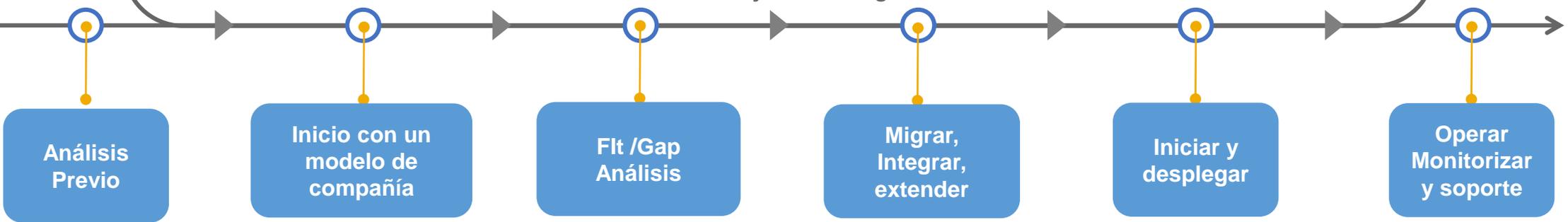




Una metodología simple, ágil y modular



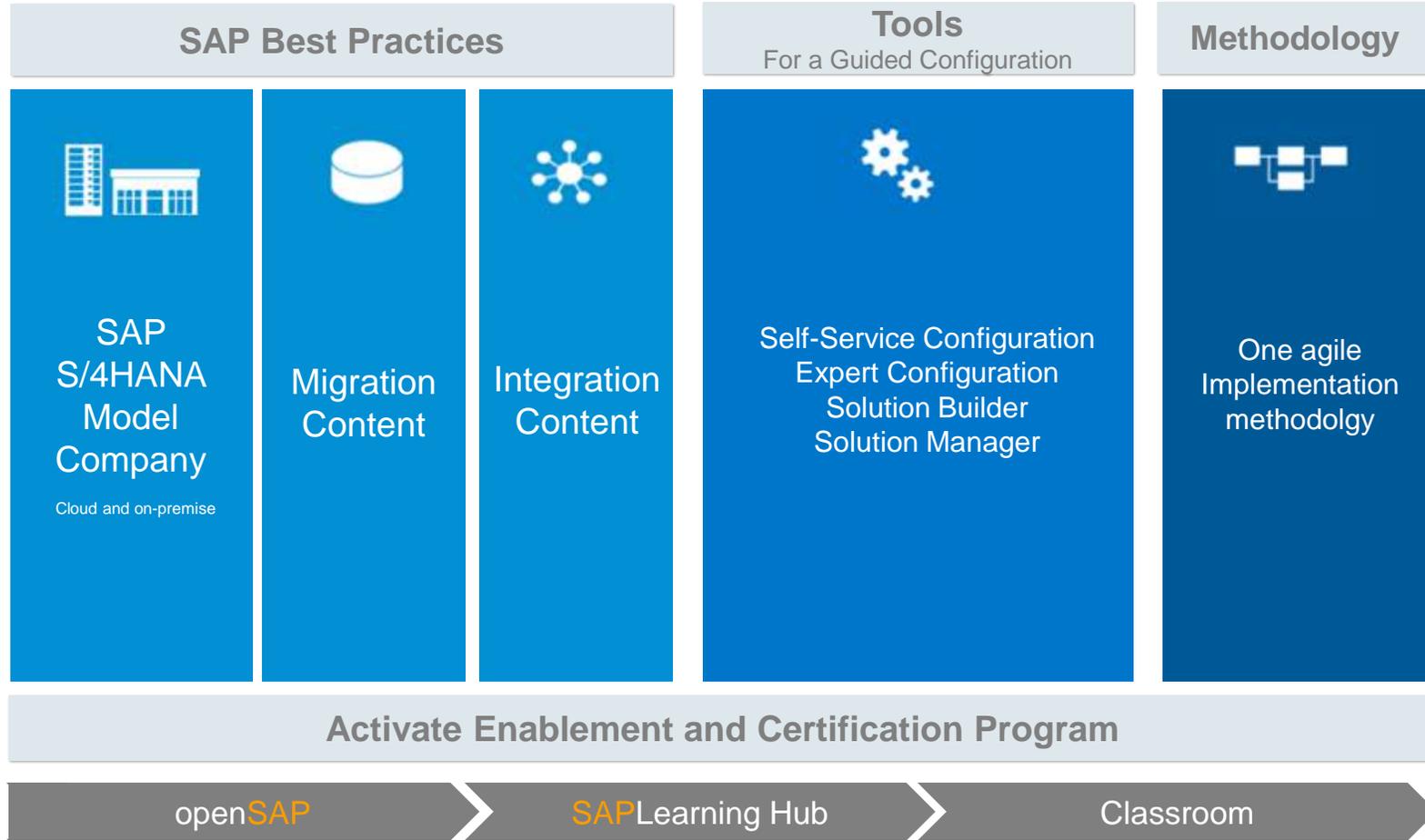
Customer Project Lifecycle



## SAP Activate building blocks



Delivered with SAP S/4HANA





## Configura tu solución

Para la implementación inicial y la adopción continua de la innovación



## Prueba tu proceso

Prueba automatizada predefinida impulsada por procesos de negocio



## Ver el alcance de la solución

Evaluar procesos de negocio activados y versiones de país



## Migrar sus datos

Motor de migración integrado para migración de datos sencilla



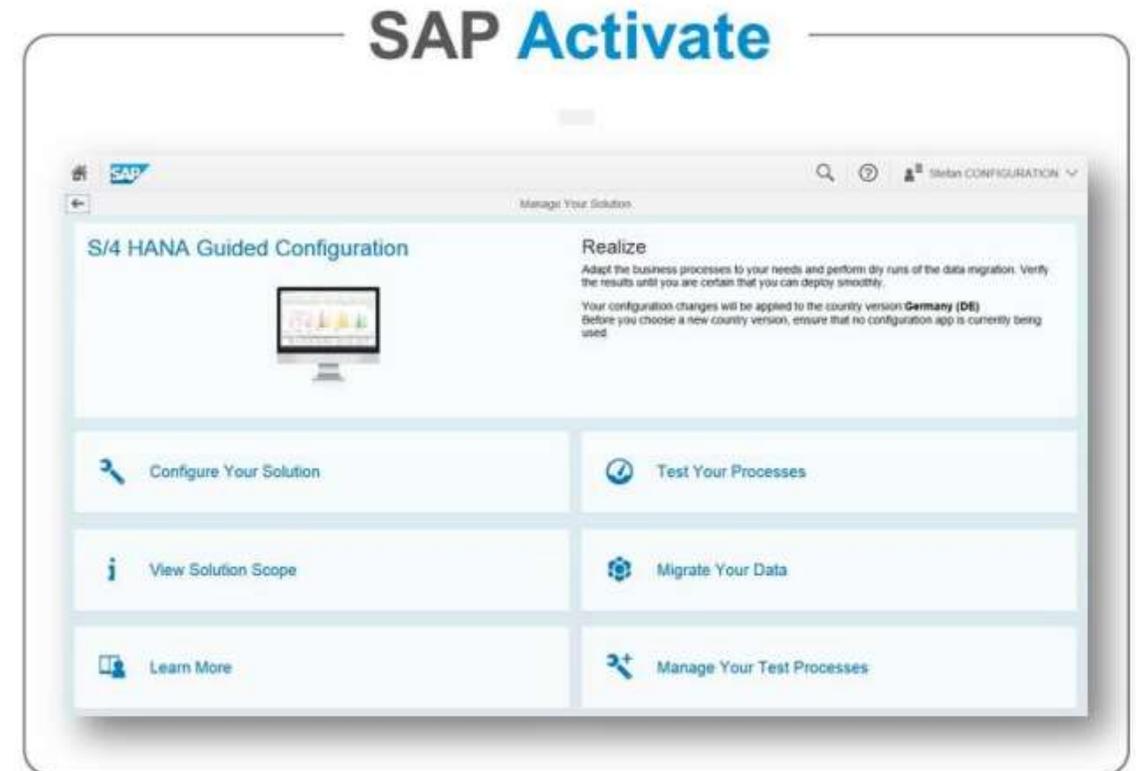
## Formación de usuarios

Herramientas de ayuda a formación incluidas en el producto (tour de procesos guiado)



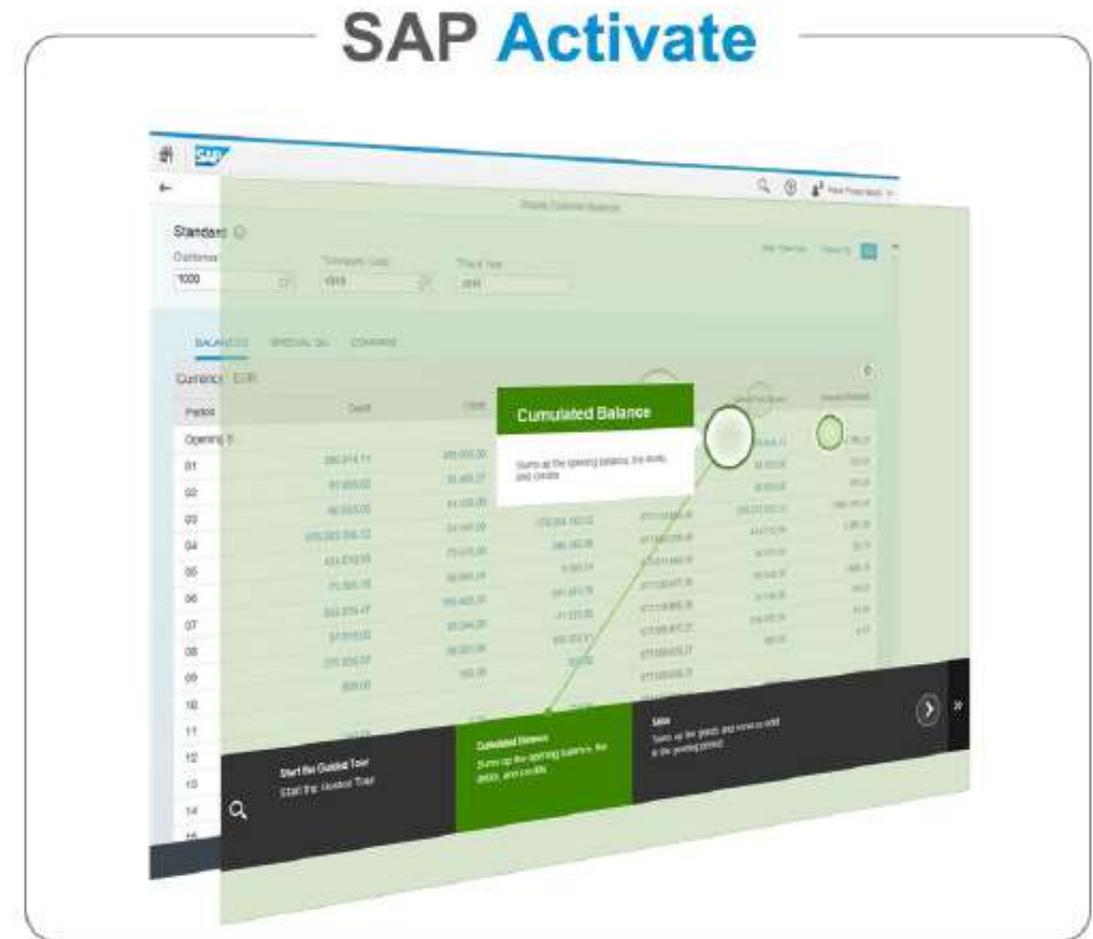
## Gestiona Procesos de Test

Entorno de test para gestión de pruebas



### Innovación: Ayuda y guía del usuario

- Ayuda contextual de la pantalla
- Procesos guiados
- Se muestra directamente en la aplicación



# La Solución

## Opciones despliegue SAP S/4HANA

	SAP S/4HANA On-premise	SAP S/4HANA Enterprise Cloud	SAP S/4HANA Private Cloud	SAP S/4HANA Public Cloud
<b>Alcance</b>	Total	Total	Total	Actual: procesos de negocio core digitales Futuro: Total
<b>Flexibilidad</b>	Total, extensiones y modificaciones	Total, extensiones y modificaciones	<b>Total con paquetes estándar, extensión posible del código estándar</b>	Flexibilidad con procesos guiados: Extensión posible de código estándar
<b>Licencia SW y BBDD</b>	Licencia y mantenimiento tradicional	Licencia y mantenimiento tradicional + <b>modelo de suscripción</b>	<b>Contrato de suscripción único</b>	Contrato de suscripción único
<b>AMIS</b>	Responsabilidad de cliente	Disponíble como opción adicional específica de cliente	AMS estándar incluido en un único contrato de suscripción	Incluido en contrato de suscripción único
<b>Soporte</b>	Basado en el acuerdo de soporte	Opciones específicas de cliente	<b>Cloud Enterprise Support</b>	Cloud Enterprise Support
<b>Gestión de sistema</b>	Cliente	Cliente	<b>Responsabilidad compartida.</b>	SAP
<b>Modelo de gestión</b>	El cliente es responsable de la actualizaciones	El cliente decide sobre las actualizaciones pero puede delegar (Coste adicional)	Responsabilidad compartida. El cliente es responsable del proyecto y testeo	<b>SAP proporciona las actualizaciones</b>
<b>Acceso usuario final</b>	WEB + SAPGui	WEB + SAPGui	WEB + SAPGui	Solo Web
<b>Ciclo innovación</b>	Anual	Anual	<b>Liberado y aplicado anualmente</b>	Liberado y aplicado trimestralmente



# PRIVATE CLOUD

Combina lo mejor de On-Premise y Public Cloud



01

## IMPLEMENTACIÓN DEDICADA Y APOYO COMPARTIDO:

permite a los negocios personalizar aplicaciones y al mismo tiempo el soporte y mantenimiento de la infraestructura se realizará por el proveedor del servicio.

02

## PERSONALIZACIÓN:

maximiza la habilidad de personalizar el sistema IT para alinearlo con las necesidades del negocio. La flexibilidad del Private Cloud permite mayor personalización que un Public Cloud.

03

## PAGO POR SERVICIO:

la nube te permite el pago por uso, lo que convierte el coste en IT mucho más predecible.

04

## GESTIÓN DE PROVEEDORES DE SERVICIOS:

el comprador contrata un proveedor de servicio para dar acceso al software incluido en el servicio. Este proveedor es el responsable del mantenimiento del software, seguridad, etc.

05

**MAYOR SEGURIDAD:** en el modelo de Private Cloud hay un único dueño del hardware, almacenamiento y network, que están dedicados a un único cliente.



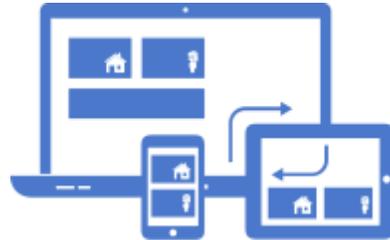
# Las principales características de SAP S/4HANA Cloud, private edition

## Alcance completo



- La misma funcionalidad que on premise porque tiene la misma línea de código
- Hay 63 versiones de países disponibles
- Disponible en 39 idiomas
- Funcionalidad específica por industria

## Estandarización



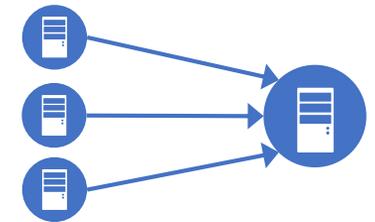
- Paquetes: licencias necesarias, infraestructura de sistemas definidos y gestión de servicios proactivamente
- Flexibilidad estándar: condiciones comerciales fijas y a medida para cada cliente

## Extensibilidad



- Acceso a Extensibility Framework
- Todas las extensiones posibles están disponibles, Ej. APIs, BADIs, User Exits
- El código de SAP debe permanecer sin cambios

## Integración



- Todas las posibilidades de integración:
- Integración total con los sistemas de cloud públicos.
  - Integración total sistemas OnPrem.
  - Ejemplos específicos: SAP Landscape Transformation, SAP Process Orchestration, SAP Data Services, etc.





# Caso de éxito Zamora Company

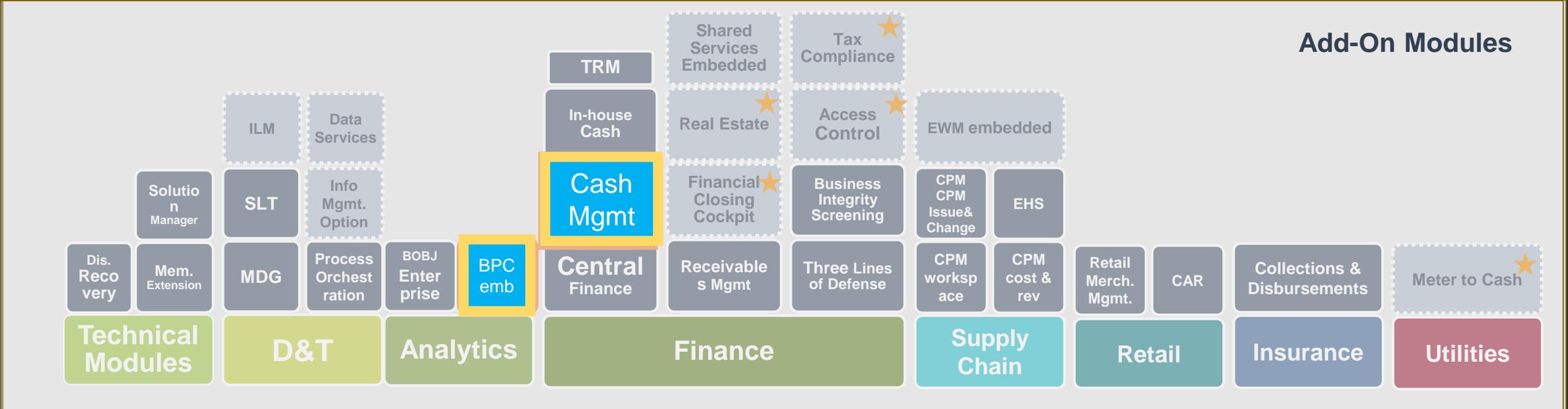


# S/4HANA Cloud, private edition

## Portfolio and Q1 Roadmap (as of January 2018)

planned ★ Expected for Q1 2018

More Cloud... SAP Ariba SAP Concur SAP SuccessFactors SAP Cloud Platform



SAP S/4HANA Enterprise Management Cloud, private edition

SAP S/4HANA Enterprise Mgmt Cloud

← \*  
\* Integration in work



→ SAP S/4HANA On premise

# 06

## Caso de éxito

Alcance

# Zamora Company



altim<sup>®</sup>



SAP S/4HANA



## Los objetivos generales del proyecto son los siguientes:

Apalancamiento de los beneficios de la implantación de un Sistema estándar de gestión empresarial.

Modernizar la plataforma tecnológica para hacerla escalable y favorecer el crecimiento de la compañía

Provocar un cambio cultural a través nuevas soluciones de gestión.

Mejorar los procesos de negocio basados en las mejores practicas del sector



Tener de manera integrada y en tiempo real un único repositorio de información de fácil acceso, con capacidad de análisis de Indicadores de negocio y conectado con algunos sistemas externos críticos



## Aspectos que se han tenido en cuenta para la toma de decisión:

- Sistema de ultima generación
- Disponer de una analítica en tiempo real que permita mejorar las tomas de decisión .
- Homogeneización de procesos en todas la compañías y negocios basados en las mejores prácticas del sector
- Simplificar la arquitectura y reducir el TCO.
- Disponer de un sistema escalable que acompañe a la estrategia de la compañía.





07

| ¿Por qué  
Altim?





# altim<sup>®</sup>

El valor de la innovación

**25**  
años

**Más de  
25 años de  
experiencia**

Nuestra relación con SAP se remonta al año 1991. Desde entonces, hemos implantado y desarrollado sus soluciones.



**Más de 80  
consultores  
certificados**

Nuestros profesionales, con su experiencia y conocimiento del producto, son los que aportan valor a los proyectos.

más de  
**500**  
proyectos

**Apoyando la  
transformación de  
procesos**

En empresas grandes y medianas, en múltiples sectores y con las más diversas soluciones y tecnologías.



**Soporte  
a más de 10.000  
usuarios**

Servicio personalizado de la máxima calidad, orientado a cubrir las necesidades de las personas en el uso de los sistemas.



**Pioneros en  
Soluciones verticales**

15 paquetes *Myaltim* sectoriales basados en las mejores prácticas de negocio (BAIO), reduciendo el tiempo y los costes de implantación.

# 07 ¿Por qué Altim?

Especialistas en transformación digital 100 %SAP



Experiencia en implantaciones SAP S/4HANA



Implantaciones sectoriales en todo tipo de modelos de negocio.  
Más de 15 soluciones preconfiguradas para distintas industrias



Experiencia en Desarrollo Cloud, On-Premise e híbrido



Expertos en metodología SAP Activate Best Practices



Experiencia SAP desde los inicios de la tecnología





- ISO: 9001, ISO:27001, ISO 15404
- **SAP PCOE:** Partner Center of Expertise
- **Mejor práctica de soluciones SAP RDS BAIO** 2011, 2012, 2013 y 2014
- Probada metodología de implantación. Filosofía de estandarización
- **Certificación en soluciones IBM:** SystemX, X-series, ISS, Power y Storwize V7000.



**SAP® Recognized Expertise**  
in Consumer Products



**SAP® Recognized Expertise**  
in Engineering, Construction & Operations



**SAP® Certified**  
in Run SAP Implementation





---

Móvil: (+34) 616 00 55 34  
Tel.: (+34) 91 710 48 40

Cólquide, 6, Edif. Prisma  
28231 Las Rozas, Madrid

---

