

**SAP NOW**

# SAP NOW Madrid

Palacio Municipal de Congresos

19 de abril de 2018

**Compras Inteligentes  
para un Mundo Digital**  
by SAP Ariba



# JUAN Ventas

## Mi mundo:

- Siempre tengo prisa
- Quiero lanzar una campaña de marketing en TV para impulsar mis ventas
- Mi presupuesto es limitado
- Desconozco el mercado de proveedores
- No me gusta la burocracia (no entiendo ni de norma de compras, ni de proceso ni de soluciones)

**¿Cómo SAP Ariba  
me puede ayudar?**





# Jose

## Gestor

### Compras MKT

#### Mi valor:

- Soy especialista en una categoría de gasto
- Analizo el mercado, el desempeño, el riesgo y la innovación de los proveedores de mi categoría
- Ayudo a las unidades de negocio y protejo la reputación de mi empresa

¡SAP Ariba en  
acción!





**María**



# Solicitante Negocio

## Mi mundo:

- Soy joven, dinámica, innovadora, me encanta estar al día en todo
- Me desespero cada vez que necesito “interaccionar” con mi empresa (portal, sharepoint, compras, helpdesk, email, viajes, web, almacén, papel, teléfono...)
- ¿Por qué mi entorno laboral no se adapta al mundo real? ¡Todo es mucho más fácil!
- Mi jefe JUAN quiere lanzar una campaña de marketing; ¿qué tengo que hacer?

¡SAP Ariba en  
acción!



# Sandra

## Compras Operativas



### Mi valor:

- Aporto soluciones inmediatas a mi cliente interno limitando la carga administrativa
- Facilito un entorno colaborativo facilitando transparencia y visibilidad a todas las partes
- Habilito la norma y el proceso de compras en un entorno completamente digital
- Mi prioridad es la excelencia del servicio más allá de los ahorros negociados

¡SAP Ariba en acción!



Ana



# Proveedor MKT

## Mi vida:

- ¡Mis clientes siempre me piden cosas para YA!
- Unos me llaman por teléfono, otros me mandan emails, algunos todavía usan fax...estoy siempre moviéndome ... ¿no se pueden poner todos de acuerdo?
- Y por si fuera poco, siempre tengo problemas administrativos... que si la factura se tiene que enviar en papel, que si no concuerda con el pedido... al final no sé cuando voy a cobrar... lo que sé es que cuando lo haga será ¡TARDE!

¡SAP Ariba en  
acción!





# Pedro

## Cuentas a Pagar



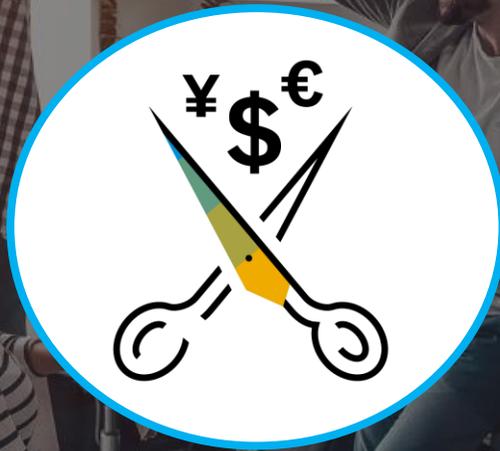
### Mi valor:

- Digitalizo la relación con los proveedores
- Estandarizo los formatos de las transacciones
- Automatizo cualquier tarea en la que no aporte valor
- Libero a mi compañía del mundo administrativo de la gestión de “excepciones”
- Aumento la satisfacción del proveedor (mi tlf. ha dejado de sonar constantemente)

¡SAP Ariba en acción!



# El Valor de las Compras Inteligentes para un mundo Digital



IT

+

Negocio

+

Adopción



**¡Muchas gracias!**

19 de abril de 2018

SAP Ariba 

**Miguel Martín**

Director, Digital Transformation Organization, EMEA South

+34 628 823 974

[miguel.martin@sap.com](mailto:miguel.martin@sap.com)

**Manuel Sirgado**

SAP Ariba Presales, EMEA South

+34 659 240 390

[manuel.sirgado@sap.com](mailto:manuel.sirgado@sap.com)

**Luís Matos**

SAP Ariba Presales, EMEA South

+35 193 439 1521

[luis.matos@sap.com](mailto:luis.matos@sap.com)