# Process Driven SAP for Food&Beverage





**Derga Consulting** è una società di consulenza che da oltre 20 anni supporta le aziende nel processo di innovazione e digitalizzazione proponendo le migliori soluzioni basate sulla tecnologia **SAP** di ultima generazione.

Derga partecipa al *PEC (Partner Executive Committee)* di SAP, attraverso cui raggiunge le più qualificate partnership internazionali ed è l'unico partner in Italia a contribuire alla definizione della baseline italiana per SAP AG.

Le sfide che caratterizzano ogni settore spingono le aziende a cercare nuovi mercati, nuove reti di distribuzione, migliori tecnologie di informazione e comunicazione. Un partner con esperienza e soluzioni consolidate può garantire un concreto supporto ad una chiara ed efficiente gestione del business. Le soluzioni verticali preconfigurate di Derga – certificate da SAP e basate sulle best practice consolidate - sono sviluppate sul digital core di SAP S/4HANA: *SAP Business All-in-One for Manufacturing, Food&Beverage, Consumer Product e Professional Service.* 

# Oltre 20 anni di esperienza in ambito SAP



Più di 300 progetti realizzati



Partner Dedagroup, uno dei primi operatori ICT nazionali



Via Frischin, 3
39100 Bolzano
+39 0471 502911
www.derga.it

## **SOLUZIONE**

Le soluzioni preconfigurate SAP Business All-in-One **«Process Driven SAP»** sviluppate da Derga e disponibili sia **cloud** sia **on premise**, rappresentano la soluzioni per le aziende che vogliono innovare i propri processi e rendere la digitalizzazione un driver distintivo della propria crescita del proprio successo.

Process Driven SAP for Food & Beverage è la soluzione SAP S/4 HANA preconfigurata e certificata di Derga Consulting - disponibile on premise e on cloud - per tutte le aziende che operano nel settore dei beni alimentari e delle bevande.

La soluzione **preconfigurata** rende SAP pronto all'uso con funzionalità specifiche di settore come ad esempio:

- Analisi del costo del prodotto e della profittabilità;
- Gestione promozioni locali e nazionali;
- Tracciabilità e rintracciabilità a tutti i livelli;
- Controllo del ciclo di vita del prodotto
- SLED (shelf life expiration date) per ogni Cliente;
- Integrazine con Vistex e workplow per l'amministrazione degli incentivi.

# **METODOLOGIA**

L'approccio progettuale proposto da DERGA Consulting si basa su una metodologia di implementazione denominata **FAST SMARTPATH**, ampiamente collaudata e generata dagli stessi progetti ERP a cui oggi si rivolge. Questo approccio supporta l'efficacia dell'implementazione nel rispetto dei tempi stabiliti, dei costi stimati, della qualità del progetto e della soluzione.





### **HIGHLIGHTS**

- Certificato su S/4 HANA Cloud e on-premise
- Completo di requisiti fiscali italiani e di altri Paesi
- Gestione contrattualistica: GDO, DO, HORECA, NT (Promotrade, promo profit dashboard, Bonus, Rebate, Listing)
- Promozione e gestione degli incentivi
- Gestione promozioni locali e nazionali
- Analisi del costo del prodotto
- Analisi della profittabilità
- Gestione delle commissioni
- Pianificazione dei trasporti
- Tracciabilità e rintracciabilità a tutti i livelli
- Integrazione con Vistex e workflow per l'amministrazione degli incentivi
- Analisi della profittabilità con drill down Commerciale e di Prodotto
- Tracciabilità attraverso processi logistici e produttivi
- Disponibilità di APP per gli Agenti con situazione Clienti e catalogo prodotti sempre disponibile
- Ciclo di vita del prodotto
- Gestione dei prodotti con scadenza tecnica e commerciale (SLED: shelf life expiration date)

### **BENEFICI**

- Copertura funzionale completa
- Flessibilità, integrazione ed efficienza
- Trasparenza della performance dei processi e dell'organizzazione
- Miglioramento dei tempi di consegna in linea con il sell out
- Riduzione dei tempi di inserimento e dei tempi di reazione rispetto alle richieste del mercato
- Tempi e costi certi di implementazione
- Un unico interlocutore: **Derga**



Via Frischin, 3
39100 Bolzano
+39 0471 502911
www.derga.it