

méthode

B2B Portal Development. Un e-commerce B2B ispirato al B2C

Il commercio elettronico tra imprese sta vivendo un momento di radicale trasformazione. Da un po' di tempo a questa parte anche il settore B2B ha riconosciuto i vantaggi rappresentati dal sistema e-commerce e si prepara al futuro.

Latteria Montello è un'azienda all'avanguardia, leader nel segmento premium del mercato dei derivati del latte in Italia, che vuole potenziare il suo sistema di vendite attraverso un portale di commercio elettronico che permetta di giungere più facilmente ai suoi rivenditori distribuiti su tutto il territorio nazionale e anche all'estero.

Méthode ha supportato l'azienda in un progetto per la implementazione di un nuovo portale di commercio elettronico B2B in **SAP Cloud Platform**.

Ha sviluppato per **Latteria Montello** un portale rivolto ai clienti e targhettizzato per il B2B. Un sito dedicato alla gestione e lo scambio di informazioni e documenti fra un'azienda e i suoi partner. La piattaforma è stata studiata per migliorare i servizi e la comunicazione tra il Gruppo e i rivenditori sul territorio ed è ad uso interno, accessibile ad utenti autenticati.

NonnoNanni

THE BEST RUN 



B2B Portal Development on SAP Cloud Platform

Il tempo, o meglio la sua gestione in azienda, è oggi uno dei problemi gestionali più sentiti.

Il cliente aveva l'esigenza di ottimizzare la gestione degli ordini riducendo il tempo per inserimento e raccolta degli ordini di vendita, grazie alla funzionalità per l'inserimento diretto degli ordini da parte dei clienti.

Ma soprattutto anticipare la disponibilità degli ordini a sistema rendendo il cliente autonomo ad inserirli in qualsiasi momento, con vantaggi a livello di tempistiche nel processo di evasione ordine.

Elemento strategico nel settore dei freschissimi in cui opera **Latteria Montello**.

Questo si è tradotto anche in un sensibile miglioramento della qualità della vendita, grazie all'abilitazione di servizi di vendita personalizzati sul cliente.

“L'azienda per automatizzare la raccolta e la creazione degli ordini aveva la necessità d'implementare un nuovo portale fortemente integrato con l'ERP SAP, moderno e con elevati standard di affidabilità e disponibilità. C'era la necessità di integrare il sistema ERP sia in input (inserimento ordini) che in output per generare reportistica ai clienti (promozioni, storico ordini, etc), con un portale web pubblico a cui possano accedere direttamente i clienti autorizzati ed anche gli incaricati della forza vendita aziendale”

Renato De Faveri, CIO - Latteria Montello SPA

méthode



NonnoNanni

Company Name
Latteria Montello SPA

Industry
Food

Employees
200

Featured Solutions and Services
Latteria Montello SPA è un'azienda leader nel segmento premium del mercato dei derivati del latte in Italia.

THE BEST RUN 

Soluzioni e servizi implementati

La soluzione proposta prevede la pubblicazione di servizi di raccolta ordini in modo sicuro e user-friendly su **SAP Cloud Platform**, come piattaforma di sviluppo per mettere a disposizione dell'utente un data repository in cloud, per centralizzare i dati provenienti dalle diverse sorgenti, e un'applicazione per la scrittura degli ordini di vendita direttamente sull'ERP.

Lo strumento permette di decidere quali dati dell'ERP replicare in cloud, oppure su quali lavorare in real-time (per esempio, al momento della creazione dell'ordine di vendita).

Il commercio B2B omnicanale permette alle aziende di servire in maniera efficiente nuovi mercati e clienti cui prima non era possibile offrire supporto concreto.

Offre le funzionalità per gestire in maniera più efficiente l'ampio ecosistema di fornitori, distributori e partner allo scopo di implementare la portata.

Le aziende possono offrire un'esperienza di commercio B2B di alto livello e creare un vantaggio competitivo efficace a lungo termine.



Follow us



www.sap.com/contactsap

© 2020 SAP SE or an SAP affiliate company. All rights reserved.

No part of this publication may be reproduced or transmitted in any form or for any purpose without the express permission of SAP SE or an SAP affiliate company.

The information contained herein may be changed without prior notice. Some software products marketed by SAP SE and its distributors contain proprietary software components of other software vendors. National product specifications may vary.

These materials are provided by SAP SE or an SAP affiliate company for informational purposes only, without representation or warranty of any kind, and SAP or its affiliated companies shall not be liable for errors or omissions with respect to the materials. The only warranties for SAP or SAP affiliate company products and services are those that are set forth in the express warranty statements accompanying such products and services, if any. Nothing herein should be construed as constituting an additional warranty.

In particular, SAP SE or its affiliated companies have no obligation to pursue any course of business outlined in this document or any related presentation, or to develop or release any functionality mentioned therein. This document, or any related presentation, and SAP SE's or its affiliated companies' strategy and possible future developments, products, and/or platforms, directions, and functionality are all subject to change and may be changed by SAP SE or its affiliated companies at any time for any reason without notice. The information in this document is not a commitment, promise, or legal obligation to deliver any material, code, or functionality. All forward-looking statements are subject to various risks and uncertainties that could cause actual results to differ materially from expectations. Readers are cautioned not to place undue reliance on these forward-looking statements, and they should not be relied upon in making purchasing decisions.

SAP and other SAP products and services mentioned herein as well as their respective logos are trademarks or registered trademarks of SAP SE (or an SAP affiliate company) in Germany and other countries. All other product and service names mentioned are the trademarks of their respective companies.

See www.sap.com/copyright for additional trademark information and notices.