EVENTO GUPS | 5 GIUGNO 2026 | ALBERTO AMÈ, SAP ITALIA

Trasformazione Cloud ERP

SAP Cloud ERP Licensing e Modello Operativo

09:50 – 10:20 | Sessione di 30 minuti

Agenda della sessione

Parte 1 — SAP Cloud ERP Licensing

1. Perché il Cloud ERP adesso?
2. RISE with SAP & GROW with SAP
3. RISE with SAP — componenti e valore
4. GROW with SAP — medie imprese
5. Da licenze perpetue a subscription
6. Metriche: FUE, Named User, NCAR

Parte 2 — Modello Operativo Cloud

1. Cos'è il modello operativo cloud
2. Clean Core — il principio fondamentale
3. SAP BTP — estensioni e integrazioni
4. Continuous Innovation: zero Big Bang
5. Da CAPEX a OPEX
6. Prossimi passi

Perché il Cloud ERP adesso?

01

Fine Manutenzione

SAP ECC: manutenzione standard al 2027, estesa al 2030. Il momento di pianificare la trasformazione è oggi.

02

Innovazione Continua

AI (Joule), automazione processi, analytics in real-time: disponibili immediatamente nel Cloud, senza upgrade.

03

Gap Competitivo

I competitor migrano già. Ogni anno di ritardo aumenta il divario tecnologico e operativo.

04

TCO Ridotto

Niente hardware, niente upgrade manuali, team IT più snelli: il TCO Cloud è competitivo nel medio termine.

Il portfolio SAP Cloud ERP: scegliere il percorso giusto

RISE with SAP

Per clienti SAP esistenti che trasformano l'ERP on-premise nel Cloud

- S/4HANA Cloud, Private Edition
- Infrastruttura cloud gestita da SAP
- SAP Business Technology Platform
- Business Process Intelligence
- Premium Hub – Centre of Excellence
- Un contratto, un fornitore

Enterprise & Large — migrazioni da ECC/R3

VS

GROW with SAP

Per medie imprese e net-new SAP che avviano il percorso Cloud-first

- S/4HANA Cloud, Public Edition
- Best practice di settore embedded
- Quickstart con SAP Activate
- Partner ecosystem certificati
- Scalabilità immediata
- Time-to-value < 6 mesi

Medie imprese & net-new SAP

RISE with SAP — I cinque pilastri del pacchetto di trasformazione

S/4HANA Cloud Private Edition

ERP di nuova generazione su HANA in-memory. Ricchezza funzionale on-premise + agilità cloud.

RISE with SAP

Un unico contratto SAP

SAP Business Technology Platform

Bundle BTP incluso: Integration Suite, Extension Suite, Analytics, low-code tools.

Infrastruttura Cloud

Gestione completa: hosting, backup, DR su IaaS partner (Azure / AWS / GCP) scelto dal cliente.

SAP Premium Hub – CoE

Supporto proattivo, accesso a SAP experts, cloud success services e early access alle innovazioni.

Business Process Intelligence

Process mining, benchmarking e simulazione per ottimizzare i processi prima e dopo il go-live.

GROW with SAP — Percorso accelerato verso il Cloud ERP

SAP S/4HANA Cloud, Public Edition

Soluzione Cloud ERP standardizzata con best practice embedded,
progettata per medie imprese e aziende net-new SAP.

01 Adotta	02 Estendi	03 Scala
Best practice per 25+ settori. Configurazione guidata, zero sviluppo custom nel core.	SAP BTP e marketplace partner certificati per ampliare le funzionalità standard.	Nuovi paesi, business unit, moduli aggiuntivi — crescita senza infrastruttura.

Perché GROW with SAP?

< 6 mesi	Time-to-value tipico con SAP Activate
40%+	Riduzione costi IT operativi nel medio termine
1.500+	Best practice di processo embedded
25+	Linee di business e settori industriali coperti

Il modello di licensing: da licenze perpetue a subscription

	PRIMA — On-Premise (Perpetuo)	OGGI — Cloud (Subscription)
Struttura pagamento	Licenza upfront — costo fisso elevato (CAPEX)	**Canone annuale subscription (OPEX prevedibile)**
Manutenzione	~22% del valore licenza, a pagamento separato	**Inclusa nella subscription**
Aggiornamenti	Progetti ogni 3-5 anni, costosi e rischiosi	**Continuous delivery, automatica e inclusa**
Infrastruttura	A carico del cliente: hardware, data center	**Gestita da SAP nel Cloud**
Scalabilità	Rigida — nuove licenze da acquistare in anticipo	**Elastica — adattabile ai volumi aziendali**
Prevedibilità costi	Variabile e difficile da pianificare	**Costo fisso, prevedibile, annuale**

Le metriche chiave del licensing SAP Cloud ERP

Full Use Equivalent (FUE)

Metrica principale — RISE with SAP

Unità normalizzata che aggrega tutti i tipi utente. Ogni categoria ha un coefficiente FUE. Il totale FUE definisce la baseline contrattuale e la fascia di subscription.

Named User (per categoria)

Licenza nominativa per tipo di accesso

Categorie principali: Limited User (lettura), Employee User (processi standard), Professional User (accesso completo). Ogni categoria contribuisce diversamente al FUE.

NCAR — Net Contract Annual Revenue

Licensing revenue-based (CX/eCommerce)

Per scenari SAP Customer Experience e commercio: il licensing è proporzionale al fatturato annuo gestito dal sistema. Applicabile in contesti B2C e B2B digitale.

SAP BTP — Licensing a consumo: I servizi BTP avanzati (Integration Suite, AI Services, Analytics avanzati) sono licenziati su base consumo (capacity units). Il bundle base è incluso in RISE with SAP.

PARTE 2

Il Modello Operativo Cloud

Clean Core · SAP BTP · Continuous Innovation · Da CAPEX a OPEX

Clean Core — Il principio fondamentale del Cloud ERP

Clean Core: mantenere il sistema SAP standard, estendendo le funzionalità SOLO attraverso API SAP-released, ABAP Cloud e servizi BTP certificati.



01 **Aggiornamenti senza blocchi**

Senza custom code nel core, gli upgrade SAP avvengono senza dover adattare personalizzazioni.

02 **TCO ridotto**

Meno codice da mantenere = meno testing, meno dipendenze, meno costi di evoluzione.

03 **Innovazione accelerata**

Le nuove funzionalità SAP (AI, automazione) sono disponibili subito senza adattamento.

04 **Compliance garantita**

Processi standard certificati, più facili da auditare e mantenere allineati alle normative.

SAP Business Technology Platform — Il fondamento delle estensioni intelligenti

SAP BTP è la piattaforma che rende possibile il Clean Core: estensioni, integrazioni, analytics e AI — tutto fuori dal nucleo applicativo, tutto collegato.

Integration Suite

Connetti SAP con non-SAP, cloud e on-premise. Pre-built content per 2.000+ integrazioni.

Extension Suite

Sviluppa estensioni low-code/no-code e pro-code con ABAP Cloud, SAP Build e Java SDK.

Data & Analytics

SAP Analytics Cloud, SAP Datasphere: dati integrati, report e previsioni in real-time.

AI Services

Joule, Document Processing, OCR, Business AI: funzionalità AI pronte all'uso nel vostro ERP.

Incluso in RISE with SAP: Un bundle BTP di base è compreso nella subscription. Capacità aggiuntiva disponibile a consumo tramite SAP Store.

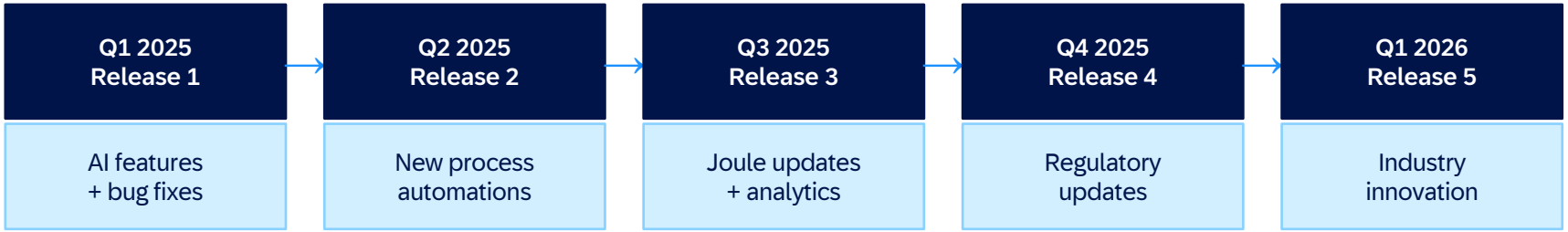
Continuous Innovation — Niente più Big Bang

ON-PREMISE: Il modello tradizionale degli upgrade



Costo upgrade: 6-18 mesi, team dedicato, rischio elevato

CLOUD: Continuous Delivery — innovazione continua e automatica



Sempre aggiornati, sempre innovativi: SAP gestisce gli upgrade in modo trasparente. I rilasci sono pianificati, testati da SAP e applicati con downtime minimo. Niente più big bang upgrades.

Da CAPEX a OPEX — La trasformazione finanziaria del Cloud ERP

CAPEX — On-Premise

- Investimento upfront elevato in hardware e licenze
- Ammortamento su 3-5 anni
- Costi nascosti: team IT, manutenzione, energia
- Budget imprevedibile per upgrade e customizzazioni
- Rischio di obsolescenza dell'investimento
- Blocco del capitale in asset tecnologici

→

OPEX — Cloud Subscription

- **Canone annuale fisso e prevedibile**
- **Costo completamente deducibile nell'esercizio**
- **Infrastruttura, upgrade e manutenzione inclusi**
- **Scalabilità immediata senza nuovi investimenti**
- **Sempre tecnologia aggiornata all'ultima versione**
- **Capitale liberato per investimenti nel business**

SAP supporta ogni cliente nella costruzione di un Business Case TCO su 5 anni per confrontare in modo trasparente tutti i costi on-premise vs. Cloud.

Prossimi Passi

Come avviare il tuo percorso verso SAP Cloud ERP

01

Business Case TCO

Costruiamo insieme un'analisi costi-benefici su 5 anni confrontando la tua situazione on-premise con le opzioni Cloud.

02

SAP Customer Evolution Kit

Strumento SAP per accelerare la valutazione e pianificazione del percorso verso Cloud ERP e Business AI.

03

Fit-to-Standard Workshop

Sessioni con i nostri esperti per valutare l'aderenza dei tuoi processi alle best practice SAP Cloud.

04

Discovery Phase

Fase di analisi rapida per identificare il percorso ottimale: RISE o GROW, tempi, costi e piano di progetto.

Contatta il tuo SAP Account Executive per avviare il percorso | sap.com/italy

#	Slide
1	Section title cover
2	Agenda della sessione
3	Perché il Cloud ERP adesso? — 4 driver
4	Il portfolio: RISE with SAP vs GROW with SAP
5	RISE with SAP — I cinque pilastri
6	GROW with SAP — Adotta, Estendi, Scala + key stats
7	Da licenze perpetue a subscription — confronto on-premise vs Cloud
8	Le metriche chiave — FUE, Named User, NCAR + BTP consumption
9	Section divider
10	Clean Core — I tre livelli + 4 benefici
11	SAP BTP — Integration, Extension, Data & Analytics, AI Services
12	Continuous Innovation — Big bang vs. continuous delivery
13	Da CAPEX a OPEX — confronto finanziario
14	Prossimi passi — Business Case TCO, Customer Evolution Kit, Workshop